

无货源模式又火了，关于这个模式你了解多少？ 创业模式+电商营销+技术服务，微三云模式分享

产品名称	无货源模式又火了，关于这个模式你了解多少？ 创业模式+电商营销+技术服务，微三云模式分享
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

无货源模式又火了关于这个模式你了解多少？创业模式+电商营销+技术服务，微三云模式分享

重要介绍：

微三云超级 App 系统采用模块化设计结构，在运营过程中 App 可以无限拓展，快速叠加更多商业模式，做大流、量入口，形成大数据生态。而这些数据并不会随着应用的剔除而消失，只会随着应用的叠加而进入无限积累沉淀，循环使用的过程。在运营过程中，超级 App 还可结合“云平台、云视商、区/块/链或者第三方应用”丰富的消费场景快速促成交易，同时打通“供应链系统”以优质的货源一键连接供需两端。微三云麦超麦总监，为大家分享了“全球化移动应用系统供应链平台-软件云+服务云”解决方案，云平台作为微三云产品体系的核心产品，标志着微三云从“移动互联网的软件工厂”向“移动互联网供应链平台”的蜕变。在此次分享中，麦总监重点向大家介绍了云平台的框架及去中心化的应用组合，云平台通过组合式的应用模块，为客户提供完善的、zui具匹配度的商业应用解决方案

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

无货源模式+技术服务+平台模式搭建

这是一个社会飞速发展的时代，这也是一个信息爆炸的时代。

当今社会，人们积极寻求改变。有的人改变自己的生活方式，有的人改变自己的生活环境，还有的人选择改变自己的收入方式，比如说网络创业。众所周知，创业有风险，实际操作开设实体店铺的创业都很困难，更何况是在复杂的网络环境中创业？然而，现在有一种电商模式可以为大家提供轻松的创业环境且没有风险，这就是近期很火爆的无货源模式！

什么是无货源模式？

无货源模式是一种全新的电商营销模式，该模式无需自身拥有实物货源，只需借助电商平台，利用现有资源，运用一定的技巧和方法，实现低成本、高收入的创业模式。在该模式下，用户只需准备为商品发货垫付的小额资金，其余采购、发货、送货等流程都不需要管，平台会通过系统的安排，帮助用户轻松创业赚钱。这是一种能够满足用户创业需求的模式，该模式也能提、升平台业绩，打开平台知、名度，为平台的后续发展提供动力。

那么无货源模式到底怎么玩呢？我们以迅达必商城为例详细介绍一下：

运营原理：

I 卖家按照平台规则注册认证在平台运营店铺

I 卖家根据市场喜好选择商品

I 平台将卖家的选品+配单到商品专卖店

I 专卖店上架商品，商品运入仓库

I 买家下单，仓库打包发货

项目条件：

商户：零门槛；零保证金；零风、险

流、量：平台自动推流，无需刷/单；超过48小时不提货，系平台限流；多次超过48小时不提货，无订单推送

开店：一对一手把手教学；大数据爆品商品一键铺货；6000家专卖店配单发货

跨境仓库：海外仓库一件代发报关，报检，结汇，物流一站式服务

店铺收入：

单品营业额（平台商品营业额为提货单价*15%）+分享分成（享有直接、间接、三级的基础分享分成，满足直接分享增加要求可获得额外1%的15级团队奖励）

收入分成：

单品营业额15%

直接分享一级团队20%（提成-单品营业额的20%）

间接分享二级团队10%（提成-单品营业额的10%）

间接分享三级团队6%（提成-单品营业额的6%）

注：满足直接分享增加添加，可额外获得1%的团队分享收入（项目发货需要垫付）

如果看完以上介绍还是不太能理解，我们可以举例：

就拿zui简单的单品营业额来看，假设你卖出500元的单品，那么你就可以净赚 $500*15%=75$ 元；假设你卖出10件500元的单品，那么你净赚 $75*10=750$ 元，假设你卖出100件、1000件、10000件，如果不止售卖单品，你还分享了不少人开店，那么你还可以拿到丰厚的分享奖励，月入上万都是轻轻松松的！

为什么要为大家介绍无货源模式？原因在于无货源模式具备许多优势。

优势一：低成本、高收入，无货源模式大大降低了创业的资金门槛，无需承担库存压力，投入成本较低

。同时，通过运营技巧和方法的运用，可以实现高收入。

优势二：无需繁琐的物流管理，无货源模式不需要自己处理繁琐的物流问题，只需从其他电商平台采购商品，由供应商负责发货，省去了很多麻烦。

优势三：紧跟市场潮流，通过观察市场动态，紧跟消费者需求，选择热销商品进行销售，提、高业绩。

优势四：灵活经营，无货源模式可根据个人能力、时间和精力自由调整经营策略，实现灵活经营。

选择正确的平台模式有助于平台越做越大、越做越好，无货源模式就是这种能够为平台发展提供助力的电商模式。如果你也想要创业，如果你也想要赚钱，那就真的不要错过近期很火的无货源模式！

小编从事电商行业多年，各种模式都见过玩过，对于市面上现有的模式都非常熟悉。不瞒大家，小编身边也有人在玩这种模式，且玩出来的业绩不差，如果想要赚钱，现在就加入，我们还有机会。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或想要寻求合作的朋友都可以向小编留言哦！

扩展阅读：

附:用微三云超级APP打造超级入口 微三云资源总监麦超通过发问：大家做移动互联网项目为了什么？一层层剥开微三云构建移动互联网平台运营的顶层系统的深层原因，过去通过第三方应用构建的平台，运营得当则是一荣俱荣，运营失利，则是一损俱损。微三云通过8年的总结，综合了4000个客户分析，认为“资源二次利用、更多场景需求、平台抗风险能力、持续变现能力、平台自身权限”是一个优质平台所必备的条件。肖总向大家一一讲解了“移动互联网平台运营的顶层系统”每个版块所具备的商业价值。超级云APP的“自媒体、IM、支付……”部分功能，将大家带入场景，其中在说道可以更换皮肤、设置语言、IM群聊人群人数是2000起的时候，赢得大家一致的好感，在社交电商时代，这无疑是给大家准备的一个大彩