

牙科医生赚多少才合理

产品名称	牙科医生赚多少才合理
公司名称	海南聚医美信息咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区城山镇山高村89号301室（注册地址）
联系电话	15600683129 15600683129

产品详情

牙科医生赚多少钱才合理？

有一个做人力资源服务的朋友，今年第一次接手牙科业务，受托于一家公立医院，在全球范围内招聘**的牙科后备人才。*近找了一个在欧洲留学的考生，让我看看简历。聊了几句，朋友突然说想让儿子学口腔，牙医的收入真的很高。

候选人刚刚博士毕业，自报收入转化为人民币200万/年。在国内中年裁员、青年失业、各行各业都不做好的背景下，朋友们大吃一惊。

于是我给朋友分析：

- 1、欧洲是一个高福利、高税收的社会。税前200万的概念和国内不一样，在读博士的时候可以获得津贴。如果飞刀还有收入，可能不是正常的收入；
- 2、国外牙医的收入普遍高于平均水平，他所在的国家是**的“旅游牙医”市场，开业牙医的收入正常；

3、牙医的收入和国家的经济水平有关，不是全世界都那么冷热。这位牙医博士刚毕业，就科研而言，资历还很浅。回国加入公立公司可能无法保持相当的收入，而加入私营公司则需要看他的实践能力；

4、几年前，国内口腔市场发展迅速，种植牙医、正畸牙医收入较高，等她儿子毕业后可能就不会这样了。

之前和很多欧洲专家合作过，大学教学收入一般，但是外出执业收入相当丰厚。此外，随着产学研链条的发展，许多**教授的额外收入是专利转化。

由于有一个“企业所有者”的身份，开业牙医的收入普遍较高。高收益的反面是承担高风险。

在国内语境下，牙科暴利，牙医收入高，是一个让人血脉紧张的话题。

近来收到不少留言，看不惯牙医的高收入。再加上朋友的“艳慕”，干脆瞎聊几句。

之前写过很多关于**必要性的解读，分析过口腔行业作为一个整体，对外形象和舆论管理的不足。我认为我的立场一直是中性的，我致力于抛开情绪，谈论事情，而不是发泄。

但是，在种牙和宝马的讨论背后，无法避免一种医生不应该赚钱的社会心理。

一位美国慈善**曾经做过TED演讲，挑战“NGO收入为什么低？”：如果NGO只能提供*低的收入水平，为什么要吸引世界上**的人，从而增加机构的影响力？找一个能提高组织效率，让项目可持续发展的**人，为之付出与能力相匹配的工资，有什么问题？

警告：他没有说慈善要高收入。在NGO工作中，他说平均收入明显低于平均水平，这是不合理的。

如果事业有意义，为什么不能吸引有能力的人，让事业发展得更好更快？如果一份工作对社会有价值，为什么从业者不配得到更好的反馈？

有些人，到目前为止，仍然认为某些特殊的职位(如教师、医生)，应该说奉献。

您认为他们究竟是尊重这些职位，还是贬低这些职位？

不可否认，教师、医生等特殊职业的激励不仅仅是金钱，还有社会评价、工作稳定等等。从业者不应该只想着收入，而应该有一些感情和理想。但要求这些职位不付出就谈理想是虚伪的。

网上还有一种声音，有些岗位(比如影视明星)赚这么多钱，德国不配。我认为收入本身并不能完全反映一个人为社会创造的价值，或者他/她的能力。收入本身只反映了一定时期和一定范围内的供求关系。哪个职业“配”低薪？

社会对职业的需求发生了变化。随着时代的发展，一些职位消失了，一些职位出现了。和过去很多工匠一样，他们的工作也消失了。当它消失到一定程度，变得稀缺，可能成为物质文化遗产的传承者时，社会会有额外的奖励来激励这个职位的保存。供求关系的起伏无法定义工作本身的高低。

赚的收入高于社会平均水平，可能是眼光敏锐，先行一步，有才华，有能力，有困惑，有错误。只要不损害他人利己主义，违法违纪，被绑架，就没问题。

过去种植牙医的收入普遍较高，这在一定程度上反映了人们对种植和重建的需求日益增加，以及能够提供这种治疗的医生数量之间存在不平衡。这种不平衡吸引了大量有能力的人进入这个行业，带来了快速的发展。

应规范的是违规、混乱，而非收入本身。

假如我的医生收入微薄，整天担心生活，我真的很难以相信他/她的诊断。

我希望我的医生有一个合理的收入渠道，所以没有必要质疑他/她不真诚，羊毛出在猪身上。希望我的医生有一个体面的收入水平，这样我就可以推测他在专业上是**的，至少能赚到行业平均水平。

世界上没有免费的午餐，行业发展也是如此。如果需要在市场价格下显著降低医疗价格，在正常增长率下降，享受市场扭曲的不是福利。

要享受这些行业充分发展的好处，就必须允许那些对我们来说重要的行业赚钱。

在全球范围内，牙科产业的增长率与国家GDP的增长率成正比。牙科医生赚多少钱合理？这一问题与经济发展水平、卫生保健习惯、大众生活水平密切相关。

如果一个在欧洲留学的牙医回到中国发展，他的收入不仅会减少，还会明显增加。那么我们很有可能会从发展中国家变成一个超越欧美的发达社会...路还很长。

关于以下问题，欢迎交流哦1.变更、新增执业范围;2、提前医美年限美容主诊备案3、医师IP打造，代注册三甲医院、某音黄V认证；4：医药护新注册(/过期激活注册)
5、医美机构视频营销、团购入驻；6、晋升中级、**课程
7、实习证明、三甲进修证明、8、全日制大专;9、主治评审/副主任评/主管护士评审
10、代办医美诊所、医院11、技能VIP、药师VIP、中医新确有专长VIP，12、初级/中级卫生资格代报名；13.口腔机构**报白/开通团购；14医美机构**报白/开通团购15.美容皮肤诊所污水处理及注意事项，.16.医美诊所装修意见咨询等；17.**S级***；欢迎家人朋友们了解哦！