

如何参观阿里巴巴进行说服

产品名称	如何参观阿里巴巴进行说服
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

如何参观阿里巴巴

如何获得协调者无尾熊型客户的信任？

10、精明冷静的猫头鹰型客户，如何用算账进行说服？

11、二次跟进：沟通感觉不错时，怎样聊才能签约？

12、说客户想听的话：挖需求就像谈对象，得有的聊

13、学会察言观色：用“望闻问切”挖掘商机

案例 阿里铁军内部的性格特质分析与管理

第三讲：阿里铁军销售的快速成交

14、快速成交：对不起，不签单聊得再好也没用！

15、快速成交法(上)：TA没说不喜欢，就是在给你机会

16、快速成交法(下)：如何通过捕捉细节，试探客户意愿？

17、想要快速收款，得先治好“收款恐惧症”

18、被拒绝？用事先防范来处理客户的反对意见

19、上门拜访五十次，客户还是没表态？

20、怎么运用回马枪技巧应付：僵局/踢皮球/打太极?

21、如何续签：延迟客户保质期，收获“长情”客户

阿里巴巴公开课，请参阅：

第四讲：阿里铁军销售的提高效率

22、转介绍：把一个客户变成一串客户

23、销售的公关危机(上)：小心客户的“朋友圈”

24、销售的公关危机(下)：客户不再信任怎么办?

25、你的销售资料有完整的销售思路吗?

26、为什么做销售，必须要有个销售目标?

27、如何提高销售效率，提升你的收益