

无锡美容spa皮肤管理新店开业拓客留客升单做业绩公司团队电话

产品名称	无锡美容spa皮肤管理新店开业拓客留客升单做业绩公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

如何让“鱼塘”快速变出现金？

什么样的顾客是好顾客?主动找上门来的顾客，就是好顾客。这句话值得大家好好玩味。为什么顾客会主动上门?因为他们信任你，感觉到了美容院能提供的价值，正是他们所需。所以，当你给出一个“掏钱的理由”时，他们就会“蜂拥而至”。

针对“流失的顾客”、“普通的顾客”、“潜在顾客”分别设计不同的促销策略。

对“流失的顾客”，使用的“促销工具，就是“价格杠杆”如免费护肤服务。虽说是免费，但是，只要你进入美容院，美容师总有办法让你“掏钱”出来。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

第二，对“普通顾客”，使用“定期提示”。这也没有什么风险，也不用使用“价格杠杆”或是“赠品激励”。因为这是日常性的，“促销策略”如果日常化，就会影响美容院的收益.你一定要注意，不能把“偶而为之的促销策略”日常化，否则，“促销策略”就失去了吸引力。

第三，对“潜在顾客”，就要强化消费者的心理动机。人是社会动物，消费者的购买行为在很大程度上，会受到社会环境的影响，无论这种影响是真实存在的还是故意捏造出来的。美容院常用的心理激励因素有：羊群效应；稀缺性；

