

上门预约抢单小程序开发

产品名称	上门预约抢单小程序开发
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	漫云科技:上门预约抢单小程序开发
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

传统到家预约服务APP平台只能眼睁睁看着对手平台把自己技师薅光，无法留住技师！为什么会出现这种情况呢？

传统到家预约服务APP平台的功能一般都很简单，只有下单和接单功能，整体的运营也比较简单，就是顾客下单，技师接单，上门服务，完成订单，整个流程就结束了。平台完全依赖于订单抽成盈利，这种商业模式漏洞很大，风险极高。

为什么这么说呢？因为这种只依靠单一化的订单抽成来盈利的到家服务APP平台在市场中竞争能力非常弱！一旦竞争对手平台进入市场，提高技师的订单抽成比例，让技师在平台能够赚更多的钱，就能轻而易举的把你平台的技师全部抢光，你还没有办法阻止！

对手给技师开更高的提成，让你的技师都跳槽！

传统到家预约服务APP平台，一般给技师的订单抽成都是4:6，平台占40%，技师占60%。一笔订单300元，平台抽成120元，技师抽成180元。假设技师在你平台1天接2单，就只能赚360元，一个月不休息辛辛苦苦在平台接单，也就赚10800元。而竞争对手平台直接给你的技师70%，甚至80%，的提成比例，技师在竞争对手平台，相同的工作量，1天就能赚420元，480元，甚至600元！一个月轻轻松松就能赚到少12600元！多能转18000元！

技师在竞争对手平台赚的，比在你的平台至少能够多1800元！多则能多赚7200元！同样的工作量，竞争对手平台的价格更高，你说技师会选择谁的平台？相信脑子没问题的技师都会选择竞争对手平台！到时候你的传统到家预约服务APP平台技师都跳槽了，平台有订单也没人接，顾客都不愿意在你平台下单，你既没订单又没技师，就只能被迫倒闭！

竞争对手平台能够给技师开70%、80%甚至的提成，是因为他不止靠订单抽成盈利，还有其他盈利模式，给技师更高的提成，能够吸引更多的技师入驻他的平台，让对手平台没有技师，搞死对手平台，而自己只是分出了一部分利益，但是能成为头部平台。何乐而不为呢？但是传统到家预约服务平台仅依靠订单抽成盈利，根本无法与多样化盈利模式的竞争对手平台比，根本不敢去给技师开80%甚至的提成

比例，因为技师的提成高了，平台就没利润，也是一样的倒闭！

传统到家预约服务平台无论怎么选都是死路一条。提高技师提成比例，平台利润变少，会导致平台无法运营下去；不提高技师提成比例，技师就全都跳槽到竞争对手平台，平台没了技师，没人接单，一样的倒闭！这一切的根源就是因为传统到家预约服务平台的盈利模式单一，平台与技师之前并不紧密，技师随时能因为竞争对手平台的提成更高而跳槽！

1个功能，让技师与平台利益相连，再也不愿意跳槽！

技师之所以会跳槽，个原因是你平台给的太少；第二个原因就是看不到发展前景。那么我们应该如何让平台与技师之间更紧密，利益关联，让技师不会随意跳槽呢？

到家预约服务平台的技师等级功能和技师经纪人功能，就能够很好的解决掉这2个问题。平台的技师可以多在平台接单，提高在平台的服务时长，订单量，加钟率以及储值业绩，然后提高在平台的等级，高等级的技师不仅提成更高，订单更多，能够达到提成，平台直接0抽成！让高等级技师收入直接暴涨。而且高等级技师还能够成为平台的技师经纪人！

技师经纪人能够邀请新的技师入驻平台，新技师入驻平台之后，就自动成为技师经纪人团队内的成员，新技师完成1笔订单，技师经纪人就能够获得1笔提成，技师经纪人邀请的新技师越多，技师经纪人的提成也越多！

而且技师经纪人团队带的好，业绩高，技师经纪人还能够成为区域平台合伙人，享受一个区的平台分红！如果区域平台合伙人业绩达标，还可以成为省代理，甚至是平台的股东！享受总部以及所有分平台的分红！让技师在我们平台不止是个技师，还能够成为平台的经纪人，合伙人，股东！给技师一个一步步进阶的道路！让技师看得见前景，把利益绑定在我们的平台之上，不愿意跳槽！