

疫情三年“道圣康膜”能逆流而上，本文将介绍成功的三个核心原因

产品名称	疫情三年“道圣康膜”能逆流而上，本文将介绍成功的三个核心原因
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

【疫情3年，经济衰退】2022年全球企业破产数量预计将同比增长15%，预计在**的三年里，有几十万家公司，受**影响而倒闭。香奈儿、爱马仕、劳力士等多个**品**宣布停产。****的时尚女装品牌ZARA和H & M宣布关闭全球200~1200家门店，维多利亚的秘密宣布破产，全球数百家门店全部关闭。那些曾经被认为“不可超越”、“****”的品牌，在**的冲击下，显得不堪一击。

来百度APP畅享高清图片

在疫情冲击下，为什么“道圣康膜”能逆流而上，突出重围呢？

“道圣康膜”成功的核心原因有三点：首先，其**的产品质量带来了良好的市场口碑；其次，公司拥有庞大的架构和出色的营销团队，能够有效地推动销售和扩展市场；*后，其创新的“混合”营销模式也为公司的成功做出了重要贡献。

“道圣康膜”的代理模式分为三个级别：客户级、门店级和渠道商级。每个级别都有不同的提货价格和奖励制度。代理模式的核心是通过代理制度不断招募代理商，按照不同级别划分利润，以促进代理商的裂变和销售。

“道圣康膜”模型体系分析

“道圣康膜”产品对外市场售价为每盒286元，一盒有两种产品，100ml。

会员：220即可拿货，即拿到三盒，需要660元，一盒利润为66， $3 \times 66 = 198$ 元，净利润为30%。

特价会员：价格190拿货，可以按件拿货，一件（48盒）*190=9120元，则利润为每盒96元，96*48=4608元，净利润占50%。

特级代理：价格160拿货，一次可拿三件。三件（144盒）*160=23040元，286-160=126元，一盒利润126元，126*144=18144元。扣除成本后，利润为18144元，净利润率为78%。

未来，“道圣康膜”的利润率还将继续上升，购买的商品越多，利润率就越高。利用新零售的方式，通过无数的代理商来销售产品，这是“道圣康膜”成功的关键。

此外，“道圣康膜”还为所有代理设置了补货返利，补货金额在1万到1200万之间，奖励差别为2%-23%。这些措施有效地促进了代理商的销售和公司的扩展。

如有需要了解道圣康膜详情可加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，根据您的产品以及需求免费为您推荐量身定制化的可落地商业模式。