润妮秀新零售模式系统

产品名称	润妮秀新零售模式系统
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-系统定制开发
价格	16850.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区珠吉街道广信创意园A7
联系电话	189****8293

产品详情

分销系统开发找（麦萍.）

在当今时代的??发展中，????的合理化配置非常重要，不仅是??

的更高要求，同时也是??发展的必要措施。随着新??

时代的到来，各行各业都需要进行相应地转变，只有这样才可以使企业能够顺应时代的进步，企业才能够在市场经济体制下得以生存，对于企业而言，发展的主要目的是为了得到经济效益大化，但是要想将这样的目标实现

据了解，润妮秀的代理大致分为**会员（也叫合伙人）、经理、总监、首席四个级别，另外还有一个会员级别，可以免费注册，当会员推荐其他人消费产品时会有相应的提成，然后才能升级到**会员，正式

进入代理的队伍中。只要成为会员，就能享受公司产品终身*低折扣5折，任何级别代理都是一样的折扣，代理的利润主要分为主动收入和被动收入两部分，其中主动收入有推荐奖，被动收入有后援奖、2线奖、3线奖、国际奖、领导力奖和国际领导力奖。具体的产品价格表如下图：

据经销商解释，润妮秀主要以招会员为主，零售为辅，而且公司的一套产品价格在上千元，只要招几个自己的下线会员，再让他们继续发展形成团队，后续加上公司的各种奖金，回本很快并且获得的利润也很丰厚。**会员级别主要是1-2个疗程共一万多元的产品，该级别属于代理中赚的慢的一级，只享有5%的推荐奖，折合下来大概是600元，真正要想开始赚钱就需要升级成为经理级别。

成为经理有两种方式，一种是一次性下单经理级别的单，另一种是团队做业绩，三个月内完成7个**会员的单。经理级别主要是7.5万元的产品，结合公司的产品零售价，该7.5万元的产品*多可以卖给9个人，经理享受15%的推荐奖和10%的后援奖，也就是间推奖。当经理推荐了两个**会员时，可以拿大概每个人1800元的推荐奖，当下级**会员又推荐下级加入时，经理可以拿大概每个人1200元的后援奖。当经理推荐了A、B两个经理时，就可以拿A、B各7800元，加起来一共是15600元；当上级经理协助A找到其下级A1、A2，B找到其B1、B2，A和B同理可以分别得到15600元；当A1、B1又各自找到了其下级，这时一开始的上级经理就有机会升级到总监级别。

总监级别的要求是在3个月内A区达到30万元，B区达到25万元，享有25%的推荐奖、10%的后援奖以及2线

奖、3线奖、国际奖五重奖金。当上级总监协助下级A、B升级为总监时，A、B分别展开自己的A区和B区，这时上级总监享受10%的后援奖，可拿10个人，下级同理。另外只要上级总监的A区、B区一个月内分别达到7万元，还可以领公司固定3000元奖金，即2线奖，若下级A、B领了3000元，上级总监也可以领3000元，A、B各区*多领3个，3线奖5000元同理。

同时不同级别升级还有对应的分值：**会员升为经理得3分；经理升为总监得5分；总监升为首席得10分，从总监级别起，公司会拿出总业绩的7%分配给下面升级的人，即国际奖，只要团队越大，奖金就会越多。

首席级别的要求是升级成为总监的那起，一年之内A、B、C区各出现一个总监，该级别享有更多种奖金。除了有25%的直推奖、10%的后援奖、2线奖和3线奖共8000元的奖金，还有升级首席公司直接奖励的18万元奖金，另外还有3%的领导力奖，只要首席下面的A、B、C区一个月内分别达到21万元的业绩，就可以领到大概4万元的领导力奖，*后还有3%的国际领导力奖，是公司拿出总业绩的3%分配给可以领到领导力奖的首席。