

# 为什么现在实体经济越来越不好做了？异业联盟模式

产品名称	为什么现在实体经济越来越不好做了？异业联盟模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

为什么现在的实体商家都在往线上转型呢？

因为传统的大部分实体商家都拿着以前的旧地图，沿用着旧的方式去寻找新大陆。可是实际上，揣着旧地图永远不可能去寻找到新大陆。

大多数入“入”的问题在于不具备系统思维，还没有理解商业模式的含义，也就是不理解利益相关者的交易结构，以及关系和关系背后的规律变化。

简单理解呢，就是现在的消费群体习惯和消费场景已经产生了巨大的改变，如果仅仅还是以之前的产品思维或是用户思维，那么势必会被时代淘汰的。

那我们该怎么做呢？其实异业联盟是一个很好的选择。为什么这么说呢？现在很多传统实体商家经济既比不过网红餐饮，又要防备着本地同行业商家竞争，既然这样，那还不如一起联盟，服务好本地消费者，才是王道。

现在已经是到了酒香也怕巷子深的时代。那么实体餐饮到门店来消费的人相对减少，如果还是以前产品思维，觉得人少是价格不够吸引人，味道不好的原因，甚至是只有用户思维，认为是门店环境不好，不能满足拍照打卡的诉求导致的，那么再怎么做，都是在错误的方向上使劲，越走越偏。

那就算这几点我们都优化了，口味、环境、位置甚至是去打折促销，消费人群不知道你，那么这一切的运营成本都会将你压垮，这是事实，不是夸张的说辞。

那么我们该怎么结合线上去做好我们的实体经济呢？我们要先记住这个公式：实体店挣钱=（线下门店创造体验+线上私域打造）\*不断引流目标客户。

而异业刚好可以去打造这么一个商业场景。不同行业的实体商家经营不同的产品和服务，那么就可以通过在这个联盟里，实现资源共享，\*大程度地去发挥所有商家的价值。

自然，在异业联盟里，永远不要觉得自己吃亏，合作都是互相的。如果没有一丝信任，那么就还是不要去合作了。