

# 安美拉商业系统开发

产品名称	安美拉商业系统开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

安美拉商业模式系统开发【周经理-可微可电】安美拉模式制度开发、安美拉软件开发、安美拉平台开发

温馨提示：非平台方！文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需开发软件请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！

私域不仅能给创业者提供更广阔的通道，对于大企业来说，私域运营更意味着通过直接建立与客户的深度连接和信任，更好地建立和推广自己的品牌形象。

从2020年启动私域运营至今，一荷兰高端奶粉品牌私域里经营了近100万顾客，在这里，该品牌建立了良好的口碑社群，并且鼓励社群里积极互动的宝妈到社交平台上去分享自家宝宝吃本品牌奶粉的真实感受。

该品牌的数字营销负责人算了一笔账：按照广告CPM100的均价，要100万顾客看到品牌的广告一次，在流量平台起码要花费10万块钱。而通过私域给100万粉丝发布营销广告，一年52周就可节省520万块钱。

面对社交电商和私域流量发展，我们要怎么把握住机会呢

### 安美拉奖金制度解析

低级别可以说是旗舰店（更低级别还有会员，不过并不能算做经销商，只是赚差价），报单3.6万即可成为旗舰店级别，拥有该身份后除了可以享受\*\*\*低拿货价（3.5折到5折，产品不同折扣不同）之外，还有机会拿到如下奖励：

## 一、拓展奖

直系4%、间系2%

## 二、补货提成

上家2%

## 三、岗位工资

安美拉将“岗位”分为三种，分别是连锁店、区长、大区，以连锁店为例，该级别的岗位工资为2%，团队如果做了10万元的业绩，连锁店可以拿到2000元的工资。相较之下，区长和大区的工资更高，区长是3%，大区是4%。

晋升连锁店的条件：

### 条件一

1.旗舰店身份；

2.个人累计出货达5万元；

3.团队累计出货达50万元。

### 条件二

个人一次打18万货款。

晋升区长有两种方式，一种方式是个人一次打款36万，另一种方式是团队业绩达到80万；团队拥有3个直属区长并通过公司创始人面试，即可升级为大区，大区则需要面对“每年业绩不低于1000万”的考核。

此外，根据规则，直推大区还有额外奖励可以享受，奖励为10万元。

## 四、团队奖励

1万 (销售金额) -1% (返利)

3万-2%

6万-3%

10万-3.5%

15万-4%

30万-5%

50万-6%

100万-7%

300万-8%

500万-9%

800万-10%