

一款分享购商业模式结合CPS资源特惠模式，你了解多少？

产品名称	一款分享购商业模式结合CPS资源特惠模式，你了解多少？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

一款分享购结合CPS资源特惠模式，简要分析下它领域范围和特点。

它是一个APP电商系统，上边汇聚了目前市面上许多热门的消费网购平台，基本满足用户在网上购物、生活开支等要求。例如用户使用分享购APP平台充值话费，水电费等，不仅能给予95折优惠，与此同时运营商还会返佣提成给分享购平台，分享购根据分享推荐关联，把提成按先后次序公排的形式依次来分配给消费者，完成形成全员共富，能帮很多消费省下一大笔开支。

如果用户没有满意度，哪儿有好处都可随意到哪去购头，假如你真正了解到了服务平台，就会发现分享购*大的特点，就是可以给消费者持续不断的益处。

分享购APP平台可依据企业依法依规申请注册，合法纳税，免收一切会费，返佣也会给个人分，规章制度**避开了涉传风险。

只有说企业有钱赚，新项目才能更有发展趋势。加上分享购平台是正方向拔比，提成这块也会有所保留，再加上企业轻经营模式，成本费也会非常低。

分享购APP平台返佣明细：

自购盈利(是指40%消费盈利)

VIP上级盈利(是指40%共富盈利)

招商合作盈利(是指区域合伙人所得30%)

平台盈利(平台服务费留存10%)

“五五裂变式”公排体制：

每一个定位点下边仅有5个位置；下边5个部位满了则往下滑掉，扫码注册者即在该码体系里排位；未扫码注册者则按照系统自动体系排位。

公排滑落标准从上向下、从左往右自动排位，由操作系统进行，不用人工控制。服务平台可以根据具体的运营要求，也可自设定裂变数列，如“三三”。

分享购商城订单适用：商城系统、礼包、CPS。

CPS资源是将电商平台（某宝、某东商城、某宁……等）里的产品和服务转换到自身平台中一种商业模式，平台能通过宣传推广市场销售平台中产品进而获得商家的提成。

商城系统订单：分享奖=（市场价-成本费）*提成比例，自头奖=（市场价-成本费）*提成比例。

cpst订单：分享奖=第三方提成*提成比例；自头奖=第三方提成*提成比例

分享购佣金提现标准要求：推荐5个各户（一次性）；每月消费9笔订单信息；当月补贴，次月取现。

分享购模式平台运行优点：

市场容量大，网上购物生活刚需消费持续上升。

商品刚性需求，手机话费95折、某宝、某东等平台产品有20%上下的收益。

平台运行合理合法，避开非法融资，传销组织，偷漏税等其他市场风险。

纯线上运营，并没有门槛，利人利己，易可做兼职，持续拓展人脉。

结合广告联盟，汇聚数家广告商，其丰富多彩的宣传展现情景与企业各种系统工具深度融合，帮助平台迅速完成流量增长与转现。

结合超级app，打造一个能汇聚私域流量池并且能够对外开放公域的超级App,不但包括微信上的聊天功能，头条的热点新闻，支付宝支付功能，去中心的产业汇聚绿色生态。商业运营模式也会随着销售市场持续的改变，假如不把握住互联网技术风口，随时都有可能淘汰，重要也要看怎么去使用它，并合法科学的来使用。

对于一个公司经营官理而言，有关商业模式的，人家经常会听到一句话，方位比努力更为重要，跟太极

拳是一个道理，假如我们方向错误，越发勤奋，大家反而会离目的越来越远。换句话说商业模式事关一家企业在面向未来的发展趋势专一性问题，这十分关键的一个起点和基准点。

如需完整资料方案，可向小编了解获取