

# 分享\*新的商业模式——链动2+1商业模式

产品名称	分享*新的商业模式——链动2+1商业模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

随着网络时代的到来以及信息科技的快速发展，品牌的影响力日益深远，影响力大的品牌可以在市场竞争中占有优势，而\*\*度较小的品牌只能市场中艰难前行。

那\*\*度较小的品牌怎么去往市场上占据一丝优势呢？

我们可以借助链动2+1商业模式，先在市场上撕开一个口子。现在市场竞争刀这么火，总找到一个突破口。

链动2+1商业模式怎么去往市场上撕开一个口子呢？举个例子：

如果你是做大健康产品的，养生产品类，然后搭建了一个微-信商城。为什么是搭建微-信商城呢？因为百分之90社交都在微-信，借助微-信的社交圈进行推广引流。

而商城里有\*基本的分销，用户推荐人来商城消费买单，享受优惠分佣。这里要说一句，目前是只支持二级，在国家合法的范围内，如果需要做到三级，则是需要报备。

那除了二级分销\*基础的营销工具，另外还增加了\*新的二级分销结合2+1链动模式。

这个模式里面设置了两种身份：代理、店长。并且还有省几种奖励机制：直推奖、见点奖、平级奖以及帮扶机制。

大健康产品699一个大礼包

用户购买699，成为代理身份；再推荐两个伙伴也购买，直推获得100，跳出来成为店长的身份。

店长再推荐其他伙伴购买，可获得直推100+见点奖的200，也就是300元。

平级奖励：店长推荐的伙伴，该伙伴也成为店长之后，假设B店长是A店长推荐的，B店长总收益300，A店长可以得到B店长收益的百分之十，也就是 $300 \times 10\% = 30$ 。

帮扶机制：为了避免有些人想拿奖励，推荐自己的僵尸号，然后就断了关系，平台有设置规定，用户成为店长之后，必须帮助自己\*开始推荐的那两个小伙伴也成为店长，否则会冻结该用户总收益的百分之20。

换位：如果实在帮扶不了自己\*开始推荐的那两位小伙伴也成为店长，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

奖金池：每成交一笔，平台放百分之五到奖金池，到达一定数量，平台根据店长们的业绩按照比例发放。

到后期了，会员量起来了，那么就可对接广告电商，结合积分变现等等模式，来继续扩大我们的市场。