

温州商业保理公司注册

产品名称	温州商业保理公司注册
公司名称	深圳星泷商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区
联系电话	18681584221 18681584221

产品详情

6.应收账款过程监控业务模式

在电子商务中，为了避免买卖双方的不诚信行为，出现了第三方支付机构。买方购买商品，款项由方控制，待头方确认收到货物后，方将款项支付给卖方，在这种情况下，应收账款期限短，风险低。如卖方有融资需求，保理公司只要与第三方支付公司合作做好过程控制，融资信用风险低。阿里小贷公司向淘宝商家提供订单贷款，贷款基于卖家店铺已发货、买家未确认的交易订单金额，买方确认后自动还款。有保理公司对航空公司应收机票款进行融资。旅客购买机票后，机票代理人将票款经过国际航空运输协会支付给航空公司，时间需要15天左右。在这期间，航空公司需要资金，保理公司与国际航空运输协会确认应收机票款后，发放保理融资款，待收到机票款后收回融资。应收账款过程监控业务模式需要得到第三方公司的密切配合，没有第三方公司提供应收账款信息、款项划付至指定账户等，业务无法开展。第三方公司合作是这种业务模式的关键。应收账款过程监控业务模式通常单笔金额小、期限短，保理业务笔数多，需要建立业务处理系统取代人工操作。

7.应收账款催收业务模式

应收账款催收是保理业务的基本要素。但是，多数保理公司并没有将催收作为业务内容。首先，国内保理公司的保理业务基本上都是有追索权保理，如果应收账款到期付款人不能偿付。保理商首先向融资企业追偿，而不是向付款人催收。其次，催收应收账款需要专门的法律人才和催收技巧，国内保理公司偏重于保理融资，缺乏催收人才。企业确实需要应收账款催收服务，目前一些律师事务所和讨债公司提供应收账款催收服务，律师事务所主要通过司法手段追讨应收账款，一些讨债公司采取的手段五花八门，保理公司在保理业务中已进行了赊销信用管理和应收账款管理，了解应收账款债务人的基本情况，保理公司通常有的法律人员，具备应收账款催收的条件。即使有追索权保理业务也应催收应收账款服务，一方面通过催收，降低应收账款坏账率，降低风险，另一方面满足客户应收账款坏账风险管理服务要求，收取相关费用，提高盈利能力。

8.坏账担保业务模式

国内保理商不愿意承担应收账款坏账风险，很少开展无追索权保理只业务，客户有坏账担保的重求，向保险公司购买信用保险。既然保险公司可以提供坏账保险，专门从事保理业务的保理公司为什么不能提

供坏账担保呢?保理公司至少对于债务人资信良好的应收账款可以提供坏账担保服务,进步说,由于保理业务主要依赖买方偿付,即使不提供坏账担保,如果付款人不能偿付,向卖方追偿收回融资款的可能性较小。有追索权保理可能只是在法律意义的享有向卖方追偿的权利,是一剂聊胜于无的安慰药,对于风险的降低没有实质意义。既然要承担应收账款的信用风险,还不如开展无追索权保理,通过收取费率覆盖风险。无追索权保理使卖方避免了坏账风险,卖方愿意为此付出对价,只是将信用保险保费支付给保理商而已,还可以就坏账担保和融资需求一并同保理公司合作,避免同保险公司和保理公司分别协商,降低交易成本。因此,保理公司应该选择付款人资信良好的应收账款开展无追索权保理。愿意承担坏账担保的保理公司可以作为买方保理商同卖方保理合作开展双保理业务,扩大业务范围,加强同买方企业的合作。承拍坏账风险对保理公司的坏账风险管理能力提出更高要求,开展无追索权保理和买方保理的保理公司应具有较高的风险识别,评估和承担能力,确保把风险控制在自身的风险承担能力之内。