

长沙商业保理公司注册

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 长沙商业保理公司注册 |
| 公司名称 | 深圳星泷商务服务有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市龙华区 |
| 联系电话 | 18681584221 18681584221 |

产品详情

保理商建立销售分户账Q

一旦双方签署了保理协议，首先需要做的工作是保理商要为卖方客户建立销售分户账。建账工作通常是以卖方客户将其现有的应收帐款并帐后一次性转让给保理商的方式来完成的，这是未来保理商进行销售分户账管理的基本依据。

保理协议一般都会对账户转移工作做出具体的规定，例如账户转移的具体日期、账户转移的方式以及账户转移过程中双方应当完成的具体工作等。账户转移的过程大致如下：

首先，卖方客户需要将其现有的所有应收帐款进行并帐，根据不同的买方填制《未结发票清单》提供会计账务及原始凭证，并将经过并账处理后的应收账款一次性地转让给保理商。

由保理商的单据处理部门对应收账款进行检查，剔除逾期的、未发货的、买方破产的、债权不完整的、存在争议的发票，确保转让的应收账款全面准确的反映卖方现实的业务情况。

然后，保理商根据审核后的应收账款在保理系统中为卖方建立相应的销售分户账和融资帐户，处理日常的保理业务并进行帐务处理。

在有些情况下，卖方的并账工作会被省略。保理商不对卖方建账以前的业务负责，只管理建账后的业务。

换句话说，卖方不把以往发生的应收账款一次性地转让给保理商，而是将新发生的应收账款转让。给保理商。并账和建立销售分户帐的工作，是在客户经理的协助和指导下完成的。

客户经理还要负责日常记账和维护工作，管理应收账款，记录保理商、卖方、买方三方之间的债权债务变动情况，控制额度使用，并根据账户的表现和变化趋势提供对账单和相关的销售和财务分析报表只

同时客户经理应为每一个卖方开立一个保理专户或签订账户监管协议，用于买方付款。导入通知与应收帐款报告在完成了建帐和风险评价后，卖方应以自己公司的函头纸，根据保理商固定的格式制作《保理

业务导入函9》，发给每一个现有的买方客户及未来的新增客户，通知他们在应收账款的债权方面保理商与卖方有了一项新的业务安排，这种安排会给买卖双方的贸易带来好处。

其作用是在保理业务开始前告知各个债务人，为下一步的应收账款的转让和债务人付款奠定基础。如果卖方将销售分户帐中现有的应收账款全部转让给了保理商，并已完成了账户转移工作，保理商有时会直接向每一位买方寄送一份《有关xx公司已转让的应收帐款的通知》，目的主要在于：

一是告知买方报告中所列出的应收账款已经转让给了保理商，今后，涉及这些应收账款的付款应当直接付给保理商；

业务操作模式大致如下：

供应商完成贸易/服务

下游买方对账款完成确认，承诺延迟付款

3、供应商提供完成贸易的相应凭证

(合同、发票、对账单等)给金融机构(银行、保理商)，金融机构对贸易背景进行审核确认。

要求其应收账款到期后，回款到指定监管账户。该监金融机构通知下游买方，债务转移确认，4.

管账户的控制权必须是金融机构而非供应商。

金融机构对供应商放款融资，放款金额一般为应收账款金额的60%-80%。5、

应收账款到期后，下游买方回款到监管账户。金融机构扣除融资款本金利息后，将尾款归还给6.供应商

实际上，保理业务只是围绕着应收账款产生的。因此，风控和业务的核心也都是应收账款。