

珠海商业保理公司注册

产品名称	珠海商业保理公司注册
公司名称	深圳星泷商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区
联系电话	18681584221 18681584221

产品详情

卖方未来的生存能力

- 1、对卖方的整体情况进行考察，包括组织结构、资本构成、发展历史及行业前景等
- 2、对卖方的管理层及其管理能力进行评价等;
- 3、对卖方的财务状况进行分析，包括流动性、盈利能力等;
- 4、对卖方所销售的产品或服务的了解
- 5、对卖方的客户情况，即买方的分散程度、买卖双方的业务关系及合作历史进行证实，并对业务关系进行评价;
- 6、对卖方的资金管理情况，包括融资目的，筹资途径和筹资能力进行判断
- 7、对卖方未来的发展前景做出总体评价

卖方的业务量

保理商根据业务量判断是否有盈利的可能，也是确定手续费率和融资利率的依据

根据买方和发票的数量确定保理商的工作量。对卖方的考察一般是由客户经理负责完成的，通过考察撰写《卖方整体情况调查报告》以基本确定卖方是否适合使用保理业务。在客户经理确定了保理业务的适应性后，就可以进入需求分析和选择保理业务品种的阶段了

需求分析与保理品种选择1

在对卖方基本情况进行考察的基础上，客户经理要协助卖方整理出确切的业务需求，可以通过对以下问题的分析得出结论:

- (1)是否需要更多的现金来支撑业务的继续扩张
- (2)是否需要增强现金流;
- (3)是否需要**规划现金流的能力;
- (4)是否需要开辟新的市场(含国内、国外);
- (5)是否需要借助保理商的能力来改善企业的管理和优化人员的使用
- (6)是否需要增进与客户(买方)的供应关系
- (7)是否存在别的筹资渠道以满足自身的需要
- (8)是否需要保理商控制信用风险方面的服务
- (9)是否需要信用控制方面的咨询服务等

客户经理通过考察撰写《需求分析与保理业务品种选择报告》提交保理产品经理审核,以确定客户经理做出的结论是否能够满足客户的实际需求,特别针对复杂的贸易背景,标准产品难以应对的时候,产品经理可以协助进行业务方案的设计。

准确的需求分析构成选择恰当保理业务品种的根本依据。有些客户可能并未意识到自己的业务需求,也有一些客户则是根本不了解保理所能够带来的业务功效。这种需求分析的过程往往能够实现双方有价值的沟通,有助于企业更好地认识保理商的服务价值,从而借助保理商的服务获得佳的服务效果。

需求分析除了可以作为选择保理品种的依据外,还是确定企业融资需求量、信用担保额度和保理商确定收费的依据。在产品经理审核通过业务方案后,客户经理需提交以下几种材料给审批部门进行决策:

《卖方整体情况调查报告》

《需求分析与保理业务品种选择报告》;

《企业应收账款报告》;

《企业买方付款记录》;

有代表性的《贸易合同》

卖方的财务报表,包括资产负债表、损益表和现金**表。

审批部门将会对上述材料进行审核,并做出是否与卖方进行保理业务合作的终决定。

2、业务谈判与保理合同

当审批部门决定与卖方合作,保理商应向卖方发出《保理业务要约函》(一式两份),载明如下内

业务品种及其所包含的各项服务内容

保理商收取的各项费用及具体的费率

保理商要求卖方在签署保理合同Q前需要完成的辅助担保措施等

所谓辅助担保措施主要是指确保保理商能够获得完整的应收账款债权方面的保障措施。用法律术语来说，就是要防止保理商所取得应收账款债权与任何第三方发生权利冲突。