

南平美容院养生馆新店开业拓客留客做业绩公司团队电话

产品名称	南平美容院养生馆新店开业拓客留客做业绩公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

一：会员卡促销

SPA会所基本的促销手段，也成为主要的促销方式之一，如：月卡、季卡、年卡;如：金卡、银卡、积分卡、贵宾卡、会员卡等。

作用:稳定住忠诚老顾客。

运用方法: 在顾客护理期间，为顾客办理此卡比每单次消费的费用低；办理年卡比办理月卡总和消费要低；购买产品享受优惠及折扣，享受院内各种优惠项目。

场合对接：月卡、季卡、年卡、积分卡适合于任何大小的SPA会所，金卡、银卡、贵宾卡、会员卡适合大型的SPA会所、大型SPA会所。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

二：折扣促销

作用：吸引注意刺激购买欲而且具有即时的效果。

运用方法：据不同的季节、节日推出不同的折扣商品，带动其它商品的销售；或某一新项目推出时，尝试后享受折扣。

特别提示：SPA会所持久经营项目和基础保障项目，尽量不要打折；开发项目或配套产品，可以适当的打折扣以促进消费。

场合对接：适用于任何类型SPA会所