

普通中小企业如何设计营销模式？泰山众筹有何优势呢？

产品名称	普通中小企业如何设计营销模式？泰山众筹有何优势呢？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

在现代社会，并非所有企业一开始都有大量的现金来烧钱推广市场。现在，大、中、小、微型企业并存。某夕夕的用户虽然数量巨大，但获取客户的成本高达432元，所以它的“百亿补贴”确实投入了很多资金。

营销分润的背后其实是销售产品利润再加上企业合理的补贴。然后通过巧妙的分配制度，可以实现用户受益和平台盈利的双赢结果。因此，普通中小企业除了需要在产品方面保证质量和创新这方面需要做好，还需要好的营销模式（或商业模式），可以通过产品利润分成的设计，去形成用户粘性，吸引目标消费者，*终促进产品销售，提高复购频率。

对于资金有限的普通企业来说，在竞争激烈的市场中，为什么他们认为自己可以随意设计营销模式，只需付出少量代价，就能取得比互联网巨头更好的结果呢？

那么我们来对这个模式进行解析吧。

第一个核心点是四进一出：当活动能进行第四阶段的时候，参加第一段的用户消费者那么他将会退出来，并且可以获得相对应的奖励，每一个的阶段都是进出比例30%，当每个阶段成功的时候，那么接下来的用户也可以获得相对应的奖励并且退出。

第二个核心点是爆仓重生：复利倍增：那么每一个阶段的增长率是由平台后台可以自行决定确定，可以配合四进一的方法去做，那么会更有利于活动的持续性。

第三个核心点是：如果在规定时间内未能完成阶段众筹，那么所有失败的购物币将全额退还，而且前三期的购物币将以70%的比例返还给用户消费者，同时给予一定积分，这些积分可以在商城进行购物，更好提高消费者用户的复购率。

泰山众筹的优势如下：

- 1.这个模式的参与的门槛比较低，用户消费者可以很好的去使用任意的积分去参加活动。
- 2.通过模式可以去吸引更多的用户去参加众筹的活动，同时还可以去获得更多的奖励和收益的机会，那么就会越来越多用户去参加，从而提高增加了用户的粘性和复购人数。
- 3.通过这种模式，可以很好的解决企业品牌在前期就会面临的问题，比如现金流的问题和资金的问题。
- 4.这种模式可以很好的解决产品销量的问题，因为可以通过众筹活动，品牌就能够去吸引用户消费者的兴趣和关注，从而提高产品的曝光率和销售量，从而提高了品牌在市场上的**程度和市场上的份额。