

新的一年，实体经济该如何在这大潮中复苏呢？链动2+1模式告诉你怎么做

产品名称	新的一年，实体经济该如何在这大潮中复苏呢？链动2+1模式告诉你怎么做
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

私域**属于企业自有的数字化资产。

在这崭新的2023，疫情放开，不再是全国经济低迷的一年。那么在新的一年里，实体经济也开始慢慢复苏，我们该怎么在这一块风口中获得红利呢？

其实在数字化时代，企业的核心目标依旧是能够通过“直接的渠道去与“用户资产”建立联系，并且不断**自己为每个用户创造价值的能力！

那么我们该怎么去探索私域以及实体经济呢？这两者可以结合在一起么？

答案是可以的。链动2+1模式完美的诠释了这一问题。那么该怎么去实施呢？

首先，我们来看链动2+1这个模式的核心要点：强裂变！小编相信，这点是很多创业或是待创业的老板们*主要的痛点。

而链动2+1模式，由于身份体系简单，分销层面也不复杂，成功的在现在的互联网时代奠定了良好的基础。

下面我们来看看链动2+1模式的具体玩法：

两个身份：老板、代理。只要注册后，在平台购买499的大礼包，那么我们就可以获得代理身份。获得代理身份后，我们就可以推荐用户来购买礼包，来获得一个代理身份该获得的奖励：直推奖。

与此同时，代理推荐了两个用户都购买了礼包，那么这时候代理直接升为老板。获得老板身份后，再推荐人，那这时候我们就可以获得直推奖+见点奖。后面不管再推荐多少人，那么这个奖励都是一直有的。

那这里，小编有一点是要强调的，就是代理升为老板后，之前推荐的两个用户是会留给上级的，而不是随着自己身份的升级一起走的。

这样其实很好的避免了一个问题：那就是多级分销。这个问题是很多老板也都在头痛的事情。而链动2+1模式，就很好的解决了这点。

好了，现在我们来说说另一个问题：实体怎么采用链动2+1模式，去刺激经济发展呢？

其实也是很简单，线上的玩法，在线下也还是一样可以实施的。

在2023年，对于大部分的企业来说，私域的探索其实才刚开始，仍需要继续努力！