

# 突破传统商业模式的创新之路：深度探析新链动2+1商业模式

产品名称	突破传统商业模式的创新之路：深度探析新链动2+1商业模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

最近，链动2+1模式的出现在沉寂已久的微商市场掀起了一股热潮。它打破了传统微商企业招募代理商、渠道囤货和层层压价卖货的方式。链动2+1模式的机制抓住了消费者既是消费商的理念，让每一位消费者都能通过平台提供的低门槛创业方式参与其中。这种模式重新分配利润差价，让消费者先挣钱，然后购买产品体验，增强消费者与平台的信任和黏性。通过产品效果激起消费者创业的欲望，并在利润分配的过程中促使产品销售。

### 为什么2+1模式这么受欢迎？有什么好处？

2+1模式的优势就在于，它可以根据原有的微商商业模型来推导出全新的商业理论和实践思路，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新的招商赛道。链动2+1是个新的商业赛道，最重要的是融合供应商、平台和消费者，以满足它们的需求，并形成一個活跃的商业生态圈。

### 链动奖励模式权益包括直推奖、平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖和换位。

直推奖是指通过推荐一个代理消费所获得的分佣奖励。例如，当A代理向B用户推荐并且B用户下单时，A代理将获得100元的直推奖励。

A合伙人可以获得200元的间单奖励，条件是他推荐了B代理，而B代理则可以获得100元的直推奖励；B代理如果推荐了C用户并且C用户下单了，那么A合伙人也可以获得200元的间单奖励，而B代理则可以获得100元的直推奖励。

合伙人推荐的代理也晋升为合伙人后，可以获得平级奖励。假设B合伙人是被A推荐的，B合伙人总收益为300，那么A合伙人可以得到B收益的10%，也就是30。

每成交1笔订单，平台将5%放入奖金池，每天根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮助与支持的机制：怎样能够防止人变得懒散无所事事？平台设有帮扶基金，初始阶段，首推的两个代理尚未成为合伙人时，之前的所有收益只能拿到80%，剩下的20%会被存放在帮扶基金中，直到首推的两个代理成为合伙人后，才会释放这部分20%的帮扶基金。这样做旨在激励每个人去支持自己的一二代理成为合伙人。

如果不能帮助那两位一开始推荐的代理晋升为合伙人，但又想解冻被平台冻结的20%提现金，可以启用换位机制，将不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，以便保持正常提现。

这个模式只有两级分润，没有涉及到多层级。通过整套裂变体系,可以使整个逻辑和奖励机制变得活跃起来。经过连续的裂变，每一轮都是前一轮的两倍，产生的数量逐步增加，第一轮有两个，第二轮有四个，第三轮有八个，第四轮有十二个，第五轮有二十四，第六轮有四十八个，第七轮有九十六个，第八轮有一百九十二个，以此类推。每次发生裂变都会产生新的见点奖。

如果商家企业能够灵活运营，并结合企业的实际情况合理设定比例和规则，并进行推广宣传，那么很容易取得成功。一旦你通过链动引流起来，你的用户和团队就会逐渐增加，后期可以结合其他模式，进行合理的流量变现。