

解析：关于链动2+1这个模式是不是属于三级分销呢？

产品名称	解析：关于链动2+1这个模式是不是属于三级分销呢？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

自疫情开放后，在当前经济持续上升的情况下，大部分企业都想在这种局面下，去争夺红利。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，它的走人机制决定了没有团队奖，而成员也可以很轻松的与推荐人除了平级奖以外，没有任何关系。

这个模式没有所谓的层级奖，不通过销售业绩拿佣金，也不以团队人数来获得佣金，是实实在在的通过推广产品，来赚取分销奖励。

而在我国《禁止传销条例》中，第二条有明文规定：传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算，给予报酬，或是要求被发展人员以缴纳一定费用为条件，取得加入资格等方式，来牟取非法利益。

而链动2+1模式中，消费者是否要去购买产品，完全是依据自己的需求来购买，并不是强制性要求，所以市面上很多朋友说这个是传销模

式，其实是不对的。

链动2+1这个模式中，身份体系简单，只有老板、代理，这两个身份，而升级条件也是很简单。

注册进入平台，成为代理的话，是需要购买一个499的礼包，当然，这个礼包肯定是虚实结合的，什么意思呢？就是，用户购买了礼包，那么礼包中所包含的物品，肯定是会送到用户手中的。

成为代理后，再推荐两个用户成为代理，那么即可升为老板。成为老板后，之前推荐的两个用户，这时候是留给上级的，这就是这个模式的亮点之一——走人机制和留人机制。

这两个机制在很大程度上，是避免了一个三级分销的形成。众所周知，现在国家对于分销这一块，是只支持二级分销的，三级分销是不被允许的。一旦形成三级分销，那么就会被定义为传销。

那么链动2+1这个模式，具体怎么运行的呢？

前面说了，如A推荐了B与C，这时候他成为了老板身份，那么B与C这时候是留给他的上级的。那么这时候如果A再推荐一个用户D，那他是可以获得直推奖100元与见点奖200元。

那等D也再推荐两个用户，这时候D也成为了老板，离开了A的团队，留下一开始推荐的两个人在A的团队，A拿这两个人的人推奖励。

等D留下的两个人也成为了老板，也会离开这个团队，去发展自己的团队，那么也会留下开始推荐的用户。

从始至终，整个模式中，因为中间有断层，所以也不存在着所谓的链条。那么也就不会构成团队，也就不会有着说以人头或是业绩来计算

提成的说法。