

一个比传统的代理模式更好用的模式——即拼七人团模式！

产品名称	一个比传统的代理模式更好用的模式——即拼七人团模式！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

纵观互联网电商时代，有人从垂直领域的数码产品做到了大型综合领域的第三方平台，从不**做到了大众口碑，电商平台一超多强，在互联网发展至今，它们显然占据着主导地位，对于电商平台的模式有多少人知道呢？本文整理了电商行业的商业模式，希望大家可以借鉴参考，成功挖掘第一桶金。

就连电商行业也是一样，如果营销的方式还是与之前的没有区别，也会被人挤下去。

现有一个比传统的代理模式更好用的一个模式——即拼七人团模式

即拼七人团采用的“七人拼团”结合“一一复制”的分销模式，不管是扩大市场团队、累积优质用户、还是提升复购次数，都有很大帮助。

即拼七人团模式详细解析：

用户进入平台购买产品，就开始参与活动。用户自己担任团长，然后在你的后台会有6个位置，当这6个位置被填满之后就算拼团成功，那么此时就会有佣金给到你。

你可以直接邀请其他人参与进来，那就是你的直推。或者是从你上下左右的人根据公排的机制从而“滑落”在你的团里，就相当于你的间推。当你拼团成功之后，再次参与拼团也会滑落在别人的团里面。

那在这个拼团的逻辑中，你直推的就可以获得直推佣金，不是直推的就可以获得见单佣金。

即拼七人团收益解析

假设：直产品价格500，直推150、见单120

在7人成团时，上面1号点位的利润取决于他有多少个人是他自己直接推荐的，如果是6个都是直推，那总佣金就是900、5个870、4个840、3个810、2个780、1个750、没有就是720。

那波比为多少？

每一个订单都会分出去一个直推和一个见单的佣金，如上假设每售出一个价值500的产品，会分出去270。

分销风险评估

七人成团拿佣金再出局，多级分销，合法合规。

以上就是关于即拼七人拼团分销模式的玩法分享，如需了解整个模式的资料，app开发，可私信或关注作者。