

绵阳美容院养生馆地推拓客留客升单做业绩公司团队电话

产品名称	绵阳美容院养生馆地推拓客留客升单做业绩公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

第五步

建立商圈联盟

寻找不少于10家同级别不同类型的服务性店家，建立一个联盟，把10家店铺的顾客资源整合起来，实行共享，并统一出一张拓客卡，同时10家商户进行拓客，提高资源的利用率，增加每个店家的促销力度，将其他同类竞争对手排挤出去，实现商圈效益的大化。

这个商圈卡好是有一家银行同时参与，会提高购卡成员的层次，并且可以将银行整合到这个拓客体系中。

第六步

美容院的绩效训练

绩效训练不是考核，而是训练员工从事物的本质出发思考问题，找到问题的关键，从而对出现的问题进行有效的解决，提高店面的拓客、留客、养客、升舱整个体系的应用。

易地推美业拓客公司是一家从事美容行业管理咨询、教育培训、营销策划、托管经营、拓客活动策划、拓客外包等一体化的美业管理咨询公司。

采用以上六步，让美容院拓客形成一个良性循环系统，一方面提高美容师的职业素养，一方面减少美容

院致使顾客流失的原因，终从心里珍惜顾客，让顾客感受到自己的真心诚意，并了解其真正的需求，进一步满足需要，成功拓客。