

## 消费返利模式下的七人拼团是怎样的？

产品名称	消费返利模式下的七人拼团是怎样的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

七人模式为什么变得流行？这种模式有什么优势？

七人拼团模式适用于任何一种商业模式：电商、微商、社交电商等，而且获客成本更低，因为即拼平台不需要支付广告费、也不需要付费广告。用户直接在平台上进行拼团，就会有源源不断的\*\*进店。

七人拼团模式是什么：

七人拼团模式又称即拼模式，采用了拼团结合二二裂变的玩法，是一种分裂速度快、引流效果好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”+“拼购”的玩法，拿出平台部分利润作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，为平台拉取更多\*\*。还有关键的一点是七人拼团在人数上加以限制，以7人为一个团，不强制用户发展线下，合理规避了法律风险，实现了平台在合法合规的情况下完成快速裂变引流的效果。

七人拼团具体玩法规则：

- 1.用户购买399元礼包商城即可开启拼团，成为团长
- 2.成为团长后，后台出现6个空位，团长可以直接分享邀请他人加团，也可由拼团用户间接分享入团
- 3.当6个空位被填满之后即可成团（包括团长一共7人），然后团长出局获得奖励

4.分享奖励：直接分享奖励150元/人，间接分享奖励120元/人，团长\*多可获得 $150*6=900$ 元的奖励；

5.复购奖励：会员分享的用户在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励

6.获得的奖励只可在平台内消费，若要提取，必须在七人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才可提现奖励。这样可以鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”通过间接分享就可以提现奖励的情况出现

7.奖励的佣金可以通过零钱、购物券、积分的形式返还，比如A拼团成功获得900元佣金，其中零钱50%（450元）、购物券30%（270元）、积分20%（180元）。购物券和积分不能提现，只能在平台购买商品使用，积分可以参与下一次拼团。这样可以促进会员在平台内复购，拼团分享，进一步裂变引流。

首先是可实现零成本裂变引流。从本质上来说，七人拼团模式是一种自带\*\*的营销模式，而裂变的关键在于社交圈。在产品设计方面，七人拼团模式具有社交属性，通过分享拼团链/接来获取佣金收益。这就意味着，七人拼团模式能够有效地吸引到\*\*并转化为粉丝。

以此加快用户向粉丝的转变，为平台拉取有效\*\*。\*\*为关键的是，七人拼团模式在人数裂变上加以限制，以7人一个团为单位，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。其次，七人拼团模式可\*\*用户体验，满足用户需求。

用户通过分享拼团链/接来获取佣金收益，不需要像传统的分销模式一样需要发展大量的下级分销商。所以用户在使用过程中能够感受到平台所提供的良好的服务，对于用户来说也有足够的吸引力。