

企业的平台如何打开私域流量入口—链动2+1

产品名称	企业的平台如何打开私域流量入口—链动2+1
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

私域就是你拥有的，可重复、低成本甚至免费触达的场域。

私域是你拥有的，可重复、低成本甚至免费触达的场域。与私域相对应的，是公域。「我」以外的都是公域。公域是以「我」为第一视角的概念。

其实做私域，本质上就是把公域流量私有化。

一谈到私域，很多人会立刻想起微信。

确实，微信特别适合做私域。因为私域是从经营商品和人的关系、内容和人的关系、信息和人的关系，转为经营人和人的关系

那么在微信的架构上搭建的小程序，站在流量入口建立的私域平台肯定是具备有很大的优势的，在如此流量转化的入口，我们又该如何有效的把这些流量转化为属于我们的流量。

每个私域平台需要一个电商营销模式——链动2+1

该模式就只有两个身份：代理和老板

代理：购买产品礼包即可成为代理，享有直推奖励

老板：代理推荐2人下单消费则可晋升为老板,享有直推奖和团队奖

举例子：代理商M推荐A和B消费599元后，分别拿A和B的推荐奖金100元。同时自动晋升成为老板，老板脱离A和B的关系，另行发展自己的团队。老板推荐C消费599元，可以拿100元的推荐奖金+团队奖金200元，当C推荐D、E消费599元，自己成为老板后，出局建立新团队，老板拿D、E各200元团队奖金。

未来已来，不管你是否看懂

唯有跟上，才不会被市场所淘汰

想要获得完整资料可找小编获得

如果有卖货难、拓客难的问题，欢迎咨询小编，结合现有资源梳理适合的方案

(万物皆可做线上，不管任何行业，只要你想，就可以成功依靠模式转型，具体的详情方案欢迎找小编咨询)