

## 一站式解决用户一直留存在平台的商业模式——分享购

产品名称	一站式解决用户一直留存在平台的商业模式——分享购
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

现在是互联网时代，企业、老板更多的是在乎流量从哪里来？怎么将用户留存在平台？怎么使用户一直活跃在平台？以及流量如何变现？

市面上的商业模式、项目也都让人看了眼花缭乱，所以很多老板都在一一对比，时间上就花费了太多，如果前期不知道做什么项目，那么可以看一下这个模式。

今天我们就来说说一款可以将以上问题都可以一站式解决的商业模式——分享购。分享购原是深圳一家公司做出来的，原名是乐享购，这个平台一个月发展了70万会员，曾一度成为业内传奇，那么是怎么做到的呢？

首先，我们要先看流量从何而来？

五五裂变公排机制：这个模式采用的是公排的模式，五五滑落，当用户A分享的用户超过5个人的时候，多出来的用户会自动滑落在你的下面的网体。

这个网体共分为9层，第一层是5个人，第二层是25个人，第三层是125人，一直到第九层时，差不多是195万人，当然，这个网体的所有人产生的佣金都跟你有关系。

流量的一个主要来源知道了，那么我们来看看用户如何留存在平台中？

先来看分享购的亮点：分享购是通过对接CPS平台，如对接淘客分佣，那么就可以对接进各大主流购物平台，如（淘、猫、京、团、饿等）。

用户可通过在分享购平台中点击每个平台的图标，那么即可进入对应的平台中，去选购。以一个更加优惠的价格买到自己心仪的产品的时候，还可以获得自购的一个奖励。

分享购中是有奖励体系的，也是这个奖励，主要是留存用户的一个关键。自购奖励、分享奖励、区域奖励，都是足够吸引用户的一个点。

怎么使用户一直留存在平台呢？

用户获得奖励后，是不是会提现的？那平台是有条件的，必须完成这两个条件，才可以将奖励提现：

必须推荐5个用户

每个月消费必须满9笔

这个是让用户留在平台不断复购的一个点，其实条件都是很好满足的，不限制消费金额。

流量怎么变现呢？

其实这个在以上说的几个点中都有体现，就是不知道你发现了没？如果你对这个模式也感兴趣，或是也想做这样一个平台，那么欢迎后台私信小编，获取完整方案！