

怎么解决平台运营难的痛点？七人拼团

产品名称	怎么解决平台运营难的痛点？七人拼团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

平台运营难：新客如何引流？用户如何留存？用户怎么提高活跃度？又该如何变现？这些都是平台头痛的点！

做好一个平台需要好的商业模式，这也是平台起步的关键。*近有款商业模式，很好地解决了以上几个痛点：新用户引流、老用户复购、刺激活跃度，以及*重要的卖货赚钱。

那么这个模式是什么商业模式？玩法又是怎样一个逻辑呢？

这个模式是七人拼团模式，架构是：一个团长，开团后下面有六个点位，但是是按照伞状排列，每个点位下只有两个点位。位置满了则自动往下滑落，直至团满，开团成功。

滑落规则是采用了二二复制公排机制，直推优先，从上到下，从左到右，自动排位！

里面的奖励机制分为两种：直推奖励、间推奖励。直推奖10元，间推奖5元，如2-7号都是1号的直推，那么成团后，1号可获得（10元+5元）*6人=300元的奖励。2号成团则获得5元*6人=30元的奖励，3号成团获得的奖励同样是这样。

那么这个模式的卖货营销点是在哪里呢？

越早参与团购的用户，获得的奖励也越多，鼓励用户参与团购。如第一个参与进来团购的用户，那么后面6个进来参与团购的用户，都会给1号用户间推奖。

帮助平台商品促销的用户，给予奖励，只要推广用户下单，即可立刻获得直推奖。奖励复购积分，促销

用户二次消费，而这里也有一个奖励机制：

假设99元售价的商品，推荐朋友购物成功可奖励1元+1复购积分，后续6位朋友购物之后，每位给你奖励0.5元+0.5复购积分。获得的奖励是：

零钱： $6 \times 1 + 0.5 \times 6 = 9$ ；

复购积分： $6 \times 1 + 0.5 \times 6 = 9$ 。

其实很多商业模式，到最后都是在担心用户如何进行复购的一个问题，小编在这里说一句：没有一个商业模式开始是十全十美的，只有在运营过程中，将自己平台所产生的问题总结出来，再进行改善。

而七人拼团是将这些问题都结合，然后给出的一个**方案，当然，如果你对于这个方案有不同的看法，那么欢迎后台私信小编，我们一起探讨！