

传统企业转型线上，该如何选择商业模式呢？链动2+1！

产品名称	传统企业转型线上，该如何选择商业模式呢？链动2+1！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现在越来越多的传统企业、商家都将视线转向了线上平台发展，但是却在选择商业模式时，犯了难，一不知道该如何选择，二不知道该怎么去线上推广？

其实很大程度上，都是根据企业、商家自身推广的产品来推荐商业模式，如像是酒类、化妆品、护肤品、大健康产品等，链动2+1这个模式是很适合的模式。

链动2+1这个模式，前期爆发力强，基本2-3个月，就会进入爆发期。平台会员量起来了，那么产品何愁卖不出？

选用商业模式，转型线上平台主打的就是一个买货为主，而链动在前期引流、裂变会员，那么后期需要解决的便是一个复购问题。

其实很多客户在咨询小编的时候，都会询问这个问题该如何解决，其实**的办法便是结合其他商业模式一起运行。

复购这个问题是链动模式的痛点，这个是只要了解这个模式的小伙伴们都清楚的问题。而只要后期会员量起来了，那么可结合其他商业模式一起运行，这个是**的解决办法。

其实现在市面上一直在运营的平台，人家只要多多关注，便可以发现一个现象：如某多多，它主打的拼购，但是不知道在什么时候开始，多出来了很多营销小工具，大大吸引了一波客户。

又如某音，开始主要是以视频平台为主，而发展起来后，平台流量人数多起来后，团购、小游戏、直播

等，也都出现在了我们的眼前。

这个都是前期做单应用，后期一个一个加上去，主要是将用户留存在平台中，逐步发展，稳住脚步。

只要是想长久运营平台的，那么这个思路是必须要学会的。其实不管市面上哪款商业模式，只要拨比设置是正拨比，那么是不怕走不下去的。

我是微三云欧衡桂，如果你对于转型线上感兴趣，并且对于模式有自己的理解，那么欢迎后台留言小编，我们一起探讨！