

烟台美容院养生馆地推拓客留客做业绩公司团队电话

产品名称	烟台美容院养生馆地推拓客留客做业绩公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

5、新顾客成交低卡后，如何转卡转项目？

成交此卡不是目的，此活动千万不能搞成看热闹贪便宜的多，优质顾客，转化顾客少，

解决之道就是课程中的项目组与调理，调整，调理，调养的三步曲中的连锁链式销售，做好顾客短期，中期销售计划与售前观念导入工作，当然重要还是此卡四次产品一定要见效或者四次服务与众不同。

6、一个月后，为什么一定要开会，进行新顾客巩固，而会议除了热闹的盛会外，如何进行教育，因为教育才是拓客的根本？

当新顾客进来完成此卡服务后，授课或联谊是情感转化与升华的另一个重要环节，教育才是拓客的根本，个人认为现场示范，体验营销，个性服务，专案专家指导还是销售的重点。

易地推美业拓客公司是一家从事美容行业管理咨询、教育培训、营销策划、托管经营、拓客活动策划、拓客外包等一体化的美业管理咨询公司。

7、美容师如何奖励，如何提成？老顾客如何给到利益？

美容师分组后，奖励冠亚军，一般情况下；如100元卡，可考虑员工开张卡提15元钱，总冠军还可得总销售业绩的15%，亚军可得总业绩的5%，总额扣除20%，顾客真正到店后再行发放，10万元卡给到3--4万元的奖励才有积极性。

