

济南美容院养生馆开业拓客留客升单做业绩公司团队电话

产品名称	济南美容院养生馆开业拓客留客升单做业绩公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

2、老顾客为什么愿意帮助转介绍，除了感情，利益还应该有什么？

除了上述内容，老顾客有二种情况，一是被感动，确实觉得应该帮美容师一下，二是被磨得有点无奈，半勉强半接受。这个度要掌握得好，一般不会出现什么负面情况。理想的结果就是美容师针对有把握的顾客，事先细节，感动顾客，成交若干，以点带面的突破，从而引起转介绍工作的良性能循环。新顾客通过二个环节完成，一是会前售卡，二是会中售卡。

3、卡项如何设计，让新顾客愿意接受，并前来与会？

每个美容院要结合自己的情况来设计卡项，好是利用老师提出的拓客项目或品牌，即敲门砖，此项目有几个要素：效果直观，价格优惠，简单易操作，能强调频次，每个美容师都会服务等。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

4、会议如何做出文化，做出品味，做出档次，更重要的是做出顾客的好感？

现场不做强销售，突破三大版块：美容院定位与差异化(好是服务的差异化)，美容院文化与美容师精神面貌，还有就是老顾客的推崇，卡项的特色与效果承诺。