

何为“超级APP”？其功能合三为一体，聚合型私域流量APP

产品名称	何为“超级APP”？其功能合三为一体，聚合型私域流量APP
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

如今市面上选择做小程序商城的企业非常之多，他们主要看重还是操作简单、方便、快捷，小程序适合于大众群体，特别是三四线城市的消费者偏多。但必须还需注意的一点是，小程序的风控也是比较严的，前期起步确实非常适合，但如果企业有产品和资源有占绝对优势和发展的情况下，还是建议考虑APP。

那么，什么样的APP*为合适呢？一般市面上*常见的几种APP，无非就是封装、半原生、原生三种，采用封装的偏多，价格优势各有不同。之前有两个合作的朋友问到，现在市面有没有一种能够聚集私域**，并且能开放公域**的APP？

刚好呢，在前几年我们的技术团队就开发了这样一款既能聚合**，又能完善风控等一系列问题，把这种APP命名为“超级APP”，那么它具体有哪些功能？能给企业、平台带来什么样的效果呢？

“超级云APP”主要是融合V信+T条+ZF宝功能为一体的独立APP，它只要有的功能有社交板块（V信）、新闻板块（T条）、CPS（多平台资源收益）、运营板块（公众号）、支付板块（ZF宝）以及广告板块（额外收益）。

伴随着平台运营模式、玩法的随时变化（即“场变”），让服务平台原先累死累活积累下来的客户流失，从而导致每一次拆换“情景”都需要“从零开始”积淀客户，十分消耗人力资源、物力资源、网络资源。

而“超级APP”的出现，让电商平台运营者也不用再担忧错过了一个新的模式或方式，也不必担心一个

平台出现问题面临失败，让前期客户积累付诸东流。无论平台模式怎样改变，客户只会不断增长，相互之间引流！并可以把那积淀的消费者以超级APP为通道引流到多个平台中，形成一个不断聚人的超级**入口。

如下图，C1为平台B1的消费者，当运营人遇到一个新的模式或玩法时，可建设一个新的服务平台B2，并将其添加超级APP中，这样不但B1和B2互相不影响，而且还能够**用户C2，用户C1都将给平台B2引入新的用户。依此类推，伴随着超级APP里的平台增加或更换，用户也会持续增加，使用价值也将不断增长，类似于V信。而超级APP里的自媒体平台 and 支付，则类似”T条“和”ZH宝“。

如需详细了解APP、模式介绍，可私信关注交流。