

# 如何激活会员裂变？招商奖励模式链动2+1带动分析

产品名称	如何激活会员裂变？招商奖励模式链动2+1带动分析
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

消费者非常关注购物体验，传统类便宜的东西、性价比比较高的东西，已经不能引起他们的购物兴趣，他们更关注在购物过程中带来愉悦和惊喜。网络购物成为天然必需的趋势，百分之九十以上的用户都在网上，整天都在跟手机打交道，跟其他朋友交流。

在这样的情况下，线上的门店，尤其是线下的实体店，数字门店一定是未来的方向，也就是说门店要数字化，要体验化。在消费的同时用一定方式去锁定顾客，下面给大家介绍一个可快速裂变，锁定顾客的模式，链动2+1奖励招商。

链动2+1是一个非常有意思的模式，平台可将产品成本与市价售价之间的利润差价，让利给顾客来参与分配，通过产品让利激活顾客创业的欲望，在利润分配的过程中把产品卖出去。

链动2+1的逻辑非常简单容易理解，模式中共有两个身份，代理与老板，通过平台设置的条件来完成升级，非常适合单品，爆品，礼包来做引流，假设就以客户所售价健康品499元为例。

用户需要购买链动专区499健康产品，升级成为平台的第一个身份“代理”，这是假设用户推荐其朋友购买了499健康产品后，用户可获得推荐奖励100。

代理再推荐一位朋友购买499，继续获得推荐奖励100，同时满足平台的身份条件“老板”。成为老板后，每直推一位用户消费499，可获得直推奖励100+团队见点奖200，当直推与团队下跟自身有链接关系的用户，也成为“老板”身份时，自身可以获得他们推荐收益分成的10%，也称为平级奖励。

“老板”身份所设定的两个机制：

一、走人留人机制：成为“老板”身份，跳出之前团队时，需为上级老板留下两个种子用户，继续为上级打造团队。

二、帮扶冻结、解冻机制：针对成为老板身份的人设置的条件，若出现留下的种子用户未能完成平台设置的条件，则冻结这位跳出“老板”身份，所获团队收益的20%，完成条件即可解冻收益。

为什么链动2+1模式会这么火？它有什么优势？

一、整个模式只有两个等级身份，两次分佣，不涉及三层。

二、商城早期\*需要的是流量持续增长，链动模式非常适合平台早期所需的数据流量加速。

三、用户在平台可以快速获得显著的盈利，用户的主动性也能得到较大的激发，模式非常灵活简易。

四、合理合法规模，模式归属于二级分销，方式全透明规划。

因此链动模式可以在如今市场激烈竞争的移动电商市场获得一席之地。

如需了解模式详情或\*新模式功能介绍，可私信沟通交流。