

让用户成为平台的核心推动力：小红果商业模式解答？技术服务+电商模式+软件开发服务，微三云麦超解析

产品名称	让用户成为平台的核心推动力：小红果商业模式解答？技术服务+电商模式+软件开发服务，微三云麦超解析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

让用户成为平台的核心推动力：小红果商业模式解答？技术服务+电商模式+软件开发服务，微三云麦超解析

重要介绍：

微三云超级 APP 主要针对客户群体 1、会员量比较大的客户：比如超过 10 万- 过亿会员，超高进发支持，原生 APP 可支持上架安卓苹果商店，优惠期包改代码、申请软著包上架成功为止(苹果商店上架要求唯/一性) 2、利用广告和游戏实现会员价值变现、平台会员增值服务及二次利用：系统自带广告投放接口及广告资源，10 万会员每月能净收益 1-2 万元 3、模式激进导致平台风险问题：多个平台可以用平台号形式入驻超级 APP，将会员导流到超级 APP，超级 APP 再与多平台实现跨平台会员相互导流，多个平台可以均以平台号形式入驻超级 APP，某个平台封禁，对超级 APP 运营主体和会员没损害，重新设立新平台新模式，接上超级 APP，会员马上导流回来继续使用。超级云社交 APP 特色：运营“人”的平台：通过社交和各种会员权益玩法，直/播短视频内容输出，广告发布资讯阅读，用来裂变和留存会员沉淀私域流量，多平台通过平台号入驻 APP 平台号（类似微信公众号），打造过亿会员的私域流量池

- 1、交友社交功能（好友，聊天，5000 人群，朋友圈）
- 2、钱包功能（零钱，发红/包、转账、充值、支付、数字资产，积分，购物币，优惠券，代金券）
- 3、媒体资讯（图文，短视频，短视频小程序，直/播，直/播小程序，图文视频资讯发布，分类信息，资讯阅读，广告主，广告投放）
- 4、会员增值（会员权益，做任务获得权益）
- 5、平台号：平台号入驻，搜索关注平台号，取消关注平台号，每个平台号对应一个商城（类似微信公众号入驻）
- 6、广告变现（已对接抖/音旗下穿山甲广告联盟，广点通广告联盟，腾讯广告联盟）
- 6、游戏变现(农场游戏，其他游戏陆续开发中)

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

电商行业风云万变，每天都有新平台上线，每天都有新模式推出。什么模式适合新手创业者去运行呢？今天小编就给大家介绍一种对新手十分友好的电商新模式——小红果模式。

什么是小红果模式？小红果模式是一种以卖货为核心的电商营销模式。在该模式下，用户在平台消费获得平台专属道具——红果，该道具可以提现、可以互转、可以发布也可以兑换实物，简而言之就是在平台内交易的货币。在该模式中，用户通过一次消费就能永/久获取奖励，购买更多就能获得更多奖励，用户获得收入与良好的购物体验，就会自动拉好友加入平台，平台的业绩就会提/高，平台就能越做越大，越做越好，越做越强！

那么小红果模式到底怎么玩呢？我们一起来看一下！

玩法介绍：

I 投入本金，获得每日红果

I 红果可以提现，可以互转，可以发布，可以兑换实物

I 提现10元起，7天为一轮，每一轮增加百分之10收入，封顶百分之100

收入制度：

I 49元商品，有效期7天，每日奖励8红果，总奖励1*8=56红果

1199元商品（仅支持红果兑换），有效期7天，每日奖励32红果，总奖励7*32=224红果

1499元商品（仅支持红果兑换），有效期7天，每日奖励80红果，总奖励7*80=560红果

12999元商品（仅支持红果兑换），有效期7天，每日奖励480红果，总奖励7*480=3360红果

注：49元商品只可购买一次，复投仅支持小红果

复投递增：所有广告券有效期均为7天，每期复投收入增加10%，封顶****，且每个广告券档位的复投数据是独立的（假设我第一次通过购物获得一级广告券，7天的总收入为56红果，再用49红果复投一级广告券，下期总收入为567……以此类推，到****封顶）

团队收入奖励:一级5% 二级3% 三级1%

等级制度：

1 会员：购买49元产品即可成为会员

1 一星：直接分享30名会员、团队100名有效会员即可成为一星，每日分成20红果

1 二星：直接分享10名一星、团队500名有效会员即可成为二星，每日分成50红果

1 三星：直接分享10名二星、团队1000名有效会员即可成为三星，每日分成70红果

1 四星：直接分享10名三星、团队3000名有效会员即可成为四星，每日分成100红果

注：等级随达成条件会上下浮动，不会保持不变

等级浮动规则：当你达到升级条件，系统会自动将你升级为对应等级，一个周期后你的团队复投或者购买没有达到升级条件，系统将根据达成条件将你的等级重新调整（假如你今天达到一星，你团队内有效会员在7天到期后没有复投，那么你的等级将会降为会员，其他等级的调整，以此举例类推。简单来讲就是等级不是一成不变，达标就升不达标就降。）

项目亮点：

复投递增：7天为一个周期，每个周期复投收入增加10%，封顶****

零泡沫：实体酒厂托底，平台自带红果消耗玩法，并通过带动酒厂效益实现共赢

独立社群：平台自带强大社群功能，不再苦恼社群风控问题，团队长可以安心做市场

无痛消费：终身只需要消费49元购买产品即可撬动巨量财富

各行各业都需要新鲜的血液，而小红果模式就是能为电商行业带来新能量、新动力的新血液。

为什么一定要为大家介绍小红果模式呢？因为如果你想要创建一个新平台，创建的时机非常重要。小红果模式还在起步阶段，还未正式发展起来，这个时候入手就是zui佳的时机。否则，再晚一些，做这个模式的人多了，模式火起来了，你再去做就赚不到多少钱了。

小编在电商行业摸爬滚打多年，时下zui火的商业模式基本都玩过，对于模式的选择也有自己独特的见解。以小编多年的经验来看，小红果模式可以算得上是门槛低、起手快的模式，一旦运行基本就只会赚钱，所以想起盘赚大钱的老板不妨向小编留言，小编可以提供可靠的咨询渠道和合作平台！

扩展阅读：

微三云科技：源码+SAAS 多模式多平台解决方案 N

个平台模式系统（什么模式火、卖货快，就用什么模式）

PS：运营“场”的平台：专注研究商业模式卖货模式，SaaS

模式部署，多模式并存或下线迭代，独立团队运营风险控制与会员数据复用 1、A

平台：社区团购模式（线上商城+区域管理+小区团长+终端用户）{类似兴盛优选，十荟团} 2、B

平台：挂售寄售批发零售模式（会员区+零售区+批发区+购物币消费区）{类似美谷新零售，口天王商城} 3、C

平台：分红榜模式（大礼包会员+复购分红+团队拉新分红+管理分红+团队业绩分红）{类似攸妍新零售}

4、D 平台：社交电商模式（大礼包会员+会员等级+团队奖励+区域奖励+绩效分红）{类似云集，素店、贝店、未来集市，有品有鱼，淘小铺} 5、E

平台：跨境电商模式（进口产品+海关对接+跨境支付+跨境物流+保税仓对接+ERP 对接）{类似环球捕手，素店} 6、F

平台：拼商补贴模式（大礼包会员+会员等级+保证金+补贴奖励）{类似哇哈哈秒妙眠新零售，SUPERM E 潮瘦} 7、G 平台：邮费奖励模式（大礼包会员+每日/周/月付邮免费领取产品+会员等级+团队奖励+区域奖励）{类似屏幕卫士新零售，光明新零售商城} 8、H

平台：新拼团模式：（会员制+普通团+红/包团+超级团+秒杀团）{类似伙拼新零售、即拼商城} 9、I 平台：直播带货模式（图文短视频种草+直播带货+直播间销售+招募主播+会员分销）{类似有播、特抱抱、益企播} 10、J 平台：多门店异业联盟 O2O

模式（多门店入驻+线下门店+自提核销配送+收银+异业联盟+O2O）{类似集佰客联盟} 11、K 平台：社交电商+直播带货模式+跨境电商模式+区/块/链共享积分。。。 12、L

平台：社区团购+跨境电商模式+社交电商模式。。。 13、M

平台：社交电商+拼商补贴模式+邮费奖励模式。。。 14、N 平台：新模式

N。。。更多新模式或组合应用模式请咨询业务或洽谈定制 15、O

平台：共享购模式，嗨购生活家，海赋通，响指生活，乐贝优选 16、分享购模式：乐分享模式

17、消费返利模式：拓友模式，离九紫模式，销巴生活模式，君凤凰模式 微三云科技：源码+SAAS

多模式多平台解决方案

多模式多平台解决方案

