

馨婉妮新零售源码开发

产品名称	馨婉妮新零售源码开发
公司名称	广州量子云力有限公司
价格	.00/件
规格参数	馨婉妮新零售:新零售模式 馨婉妮新零售:系统开发
公司地址	广州市天河区毓南路19号C区 K505
联系电话	158****6626 158****6626

产品详情

馨婉妮新零售源码开发，【陈经理】，馨婉妮新零售平台开发，馨婉妮新零售软件开发，馨婉妮新零售制度开发，馨婉妮新零售商城开发，馨婉妮新零售代理制度开发，馨婉妮新零售奖励模式开发

温馨提示：非平台方！文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需开发软件请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！

针对如何搭建和运营自己的私域流量，我们邀请了“搭建营销体系”领域的践行者——徐露，继续开设了《餐饮品牌战略营销升级实战营》线下课程。

徐露认为，用户不是一个冷冰的数字，更不是“流量”，而是一个个有情感、鲜活的个体。

一个餐饮品牌，要想有生命力，一切运营动作，一定是以用户为基点的，这个用户就是我们日常的顾客。

面对社交电商发展，我们要怎么把握住机会呢

馨婉妮代理制度解析

据推广人员阿强（化名）提供的资料显示，馨婉妮将参与者主要分为五个级别，门槛为1370元的会员，门槛为12300元的代理，门槛为30000PV的网点，往后还有市代，省代。

1.直推奖20%

2.市场推广奖6%（一天2万封顶）

任何级别的拿货折扣统一为5折，如果有人从你这里拿货，你赚他拿货金额的6%

3.领导奖

代理的领导奖为8%，可以拿五代，共40%

会员可以拿两代，每代也是8%，代理和会员都可以拿到以上三项奖励，从第四项奖励开始，至少是网点才可以享受

4.报单奖30%（目前为35%）

网点门槛为3万pv，1.32元=1pv

这个报单奖不包含推荐奖，属于额外享受的直推奖

5.市代4%

市区营业总额的4%

6.省代2%

省内营业总额的2%

7.品牌股分红

成为网点后，平台赠送商城中一款单品的分红权，为10%

8.公司股分红

达到一定业绩，还可以拿到公司的股权，每年享受分红

9.资源共享（渠道收入）7%

据知情人透露，业绩达到300万，可以申请一款产品的“资源共享”，奖励为该产品营业额的7%

我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧