

开启资源新时代-----跨境采购模式搭建吗？ 择模式做商城+搭系统做软件+微三云麦超总监，微三云科技

产品名称	开启资源新时代-----跨境采购模式搭建吗？择模式做商城+搭系统做软件+微三云麦超总监，微三云科技
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

开启资源新时代-----跨境采购模式搭建吗？
择模式做商城+搭系统做软件+微三云麦超总监，微三云科技

前文引言：

微三云公司主营业务：私域电商系统源码搭建

从本质上看，私域是成本与效益的博弈，在可接受成本范围内，如何撬动更大业绩增长是商户的关注重点。

这两年私域真的太火了。在经历了疯狂的井喷期后，目前红利已经逐渐消退，“竞品激增”、“用户越来越挑剔”、“消费疲软”的市场现状，这

也让不少企业直言私域难做。

公司专业提供各类商业模式设计、商城新零售软件落地模式开发，微商城、小程序、APP定制开发
软件开发的坑，老板们别再踩了

为避免损失和项目难产，选择技术开发公司之前，记得联系小编免费咨询

欢迎考察：广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层

随着全球化的不断深入，跨境采购已经成为越来越多企业和组织寻求优质资源、扩大商业视野的重要策略。今天，小编为大家带来隆重介绍跨境采购模式的魅力，并助大家把握这一波全球资源整合的浪潮！

什么是跨境采购模式？

跨境采购，简单来说，就是跨越国界的采购行为。通过跨境采购模式，企业可以从全球范围内寻找zui优的价格、zui佳的质量以及满足特定需求的资源。这些优势在国内采购中往往难以兼顾，因此，跨境采购模式是一种极具潜能、极具市场的电商模式，对于许多新手创业者来说这种模式简单易操作，能够带动平台的进一步发展。

那么跨境采购模式到底怎么玩呢？我们一起来看一下！

玩法介绍：平台收集海外商家采购订单 由平台整合供应链采购 平台会员提供资金完成采购订单 平台集中物流发往目标国仓储 商家支付其采购费用 平台结算会员佣金。

采购专区：

200\$采购专区：200\$采购空运收入1\$-2.2\$，海运收入1.2\$-2.4\$

400\$采购专区：400\$采购空运收入2.2\$-4.8\$，海运收入2.6\$-5.2\$

600\$采购专区：600\$采购空运收入3.6\$-7.8\$，海运收入4.2\$-8.4\$

1000\$采购专区：1000\$采购空运收入6.5\$-14\$，海运收入7.5\$-15\$

注:所有收入都是按每日计算

静态收入：

根据会员等级不同，收入有所不同(0.5%-1.5%)

- 1、普通会员收入区间: 0.50%-0.75%(每天)
- 2、白银会员收入区间: 0.65%-0.90%(每天)
- 3、黄金会员收入区间:0.80%-1.05%(每天)
- 4、铂金会员收入区间:0.95%-1.20%(每天)
- 5、钻石会员收入区间:1.10%-1.50%(每天)

动态收入：

一级:享受一级会员20%佣金提成

二级:享受二级会员10%佣金提成

三级:享受三级会员5%佣金提成

团队长享受更多佣金提成+工资

会员等级：

普通会员：注册成功即为普通会员

白银会员：普通会员直接分享5人即为白银会员

黄金会员：白银会员直接分享6人即为黄金会员

铂金会员：黄金会员直接分享7人即为铂金会员

钻石会员：铂金会员直接分享8人即为钻石会员

团队长：铂金会员直接分享10人即为团队长

等级收入：

普通会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.50%-0.75%。

白银会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.65%-0.90%。

黄金会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.80%-1.05%。

铂金会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.95%-1.20%。

钻石会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入1.10%-1.50%。

团队长收入：团队长除了享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%以外，从四级开始，每级都有佣金收入2%+工资。

为什么要为大家介绍跨境采购模式呢？

那是因为许多成功企业都用跨境采购模式创下了显赫的业绩。比如，某知名电子产品制造商通过跨境采购，获得了更先进的生产技术和更具成本竞争力的零部件供应；一家国际物流公司则通过跨境采购，优化了运输路径，降低了运输成本。这些案例都充分展示了跨境采购对企业提升竞争力、降低成本的巨大帮助。

更重要的是，随着国际贸易的不断发展和互联网技术的广泛应用，跨境采购将更加便捷和高效。未来，我们相信跨境采购将更加多元化和个性化，以满足企业在全球化背景下不断增长的供应链需求。

总之，跨境采购模式操作简单，前途光明，如果你想创业，那就不要错过跨境采购模式！

小编在电商行业摸爬滚打多年，见证了许多平台起起落落，对各种模式早已熟透。小编在这里给大家透透风，跨境采购模式作为新模式登场具备一定的优势，如果现在就入手，日后收效定然可观。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要直接起盘赚钱的老板都可以来试试哦！

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全
职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务
过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案
及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一
步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系
方式！

拓展阅读：企业需要一套适合当下消费习惯、技术能力和商业环境的数字化系统，聚合多方资源，形成
企业可持续经营的自营零售平台，帮助企业真正转型“微三云云平台模式”。A

企业当时面对的现状和挑战 1、A

企业千万级的全域会员多数是“沉睡”会员，急需一套完整的用户经营方法论去激活和持续运营。2、
传统门店导购吸纳会员的效率低下，进店客户离店后也就失联，传统门店会员权益不具备吸引力。3、A
企业线上社交媒体倾向于品宣

和种草，没有真正和线下门店业务实现融合打通。品牌所有的流/量都处于极度零散的状态。

4、企业缺乏一个真正有效的，融合线上线下的，能够

经营用户和开展私域零售业务的统一平台，所以也无法获得清晰完整的核心用户画像。

总结上述问题，不难发现这是大多数传统零售企业普遍会遭遇的问题。但A

企业有两个得天独厚的优势，一是A企业几千家门店全部直营，可以作为前置仓履约发货，以及提供线
下服务体验场景；二是他们所经营的是美妆个护日化这类高频快消产品的多品牌综合店，商品丰富，SK
U足够多，而且这一定位早已占据消费者心智。温馨提醒：本公司仅提供类似系统开发，非官方运营
团队，玩家勿扰），我们能定制开发：我们了解市场上的所有的热门案例、热门模式，比如2021-2022
年的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1

奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI
广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售
模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，不单单
是单一的一种模式，软件等多种商业模式系统，我们都能为您定制开发。