

企业为什么要上管理系统软件？

产品名称	企业为什么要上管理系统软件？
公司名称	深圳漫云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	漫云科技:源码交付 app开发:小程序开发 定制服务:现成案例
公司地址	深圳市南山区粤海街道麻岭社区科研路9号比克科技大厦1701D
联系电话	18638161680 18638161680

产品详情

对于中小企业来说，许多中小企业的经营者缺乏企业管理经验，在创业中一边闯市场一边凭感觉和经验对企业进行经营与管理，其管理体制不健全，企业内部的权责界定不够清晰，缺乏规范化系统化的规章制度，大大的削弱了管理效率和管理效益。

所以中小企业需要标准化管理系统，提高企业的管理能力。

CRM系统客服管理系统能帮助企业提高客户满意度，增加客户的粘性提高忠诚度，老客户的复购能力可不能忽视。一个客户的价值不只是第一次购买，发展为长期客户才是**目标，有客户源就可以通过各种方式去营销去获取利益。

CRM系统不仅能帮助企业客户信息，帮助企业提高营销获客能力，帮助企业提高销售转化率，帮助企业保障信息安全等，但不仅仅是以上这些，还有更多的功能可以帮助企业提高核心竞争力。

1、什么是企业管理系统

自20世纪80年代起源于欧美，于90年代传入中国，顾名思义就是关于企业管理的系统，涉及到企业管理的各个流程、各个部门，是结合计算机技术并融合了管理思想的协助企业管理的软件。

2、都有哪些类型

凡是有助于企业管理信息化的软件系统，都可以称为企业管理系统，目前市面上可以大致分为CRM（客

户关系)管理软件、ERP(企业资源计划)管理软件、销售管理软件、进销存管理软件、OA管理软件等几大类型。

3、企业该怎样选择

企业选择管理软件，*终目的是为了企业更好的管理和经营，需结合本身的特点和所在的行业甄选合适的系统。如果自己的需求只是办公办理，OA办公系统就足矣；如果需求供应链管理(进销存)体系，那一定是要ERP了；如果企业是以出售产品或服务为主的，选择CRM系统没有错。

当然，企业在具体选择软件时，其功能要满足企业的需求，再就是软件要易实施、易操作，方便员工上手，还要能够满足企业未来的扩展需求，同时售后也要考虑在内。

*后，企业管理软件在部署上之后，不代表万事大吉了，建立了管理系统并代表就拥有了系统化管理能力，仍需要企业管理者配合软件作出经营调动，管理系统建设是一项长期的管理工程。