

AI智能外呼电话机器人是如何帮助企业节约成本的？

产品名称	AI智能外呼电话机器人是如何帮助企业节约成本的？
公司名称	湖北楚信赢法律咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉东湖新技术开发区金融港一路7号神州数码 武汉科技园1栋9层02号
联系电话	15111760354 15111760354

产品详情

AI电话机器人在电话营销、客服系统中的应用，解决了传统外呼成本高、痛点多的弊病。同时，还具有回复速度更快、支持云端或本地部署等优势。

AI电话机器人有哪些功能？

优点1：比如a老板是做代运营的，公司的销售就是电销外呼的方式扩客的，云商AI电话机器人可以一键导入名单，进行过滤自动去重、去除空号、黑名单等，每个机器人1天可打1000+电话，替代至少5个人工，5个员工你算至低成本也要500，采用AI电话机器人可以节省销售人员的成本。优点2：云商AI机器人有自己线路，假如B老板是做贷款的，手里没有名单，AI机器人有自己的线路，可以帮助解决这个问题，说白了就是日呼5000+去帮B老板海底捞针，换成人工的话肯定是不现实的，只有机器人可以做到，日意向客户15-30左右（机器人数量决定）优点3：智能客户意向等级分类，通过智能筛选客户并分级，精准的进行客户信息筛选和提醒，提升销售转化。说白了就是机器人打完电话、会帮你筛选出ABCD类意向客户，没有意向的客户就可以直接忽略，机器人会把打出来的意向客户并推送到后台上，客户信息和录音文字都会推送！然后由人工再对接即可，提高效率。优点4：模拟真人语音，机器人声音是由真人录入的，很难听出是机器人，高效识别理解，真是可靠的沟通语境，智能识别回答客户问题，支持客户打断功能，优先回答客户打断问题。优点5：线路稳定，高频防封，一级线路商对接，多条备用线路。现在人工电销遇到的一个大问题也是频繁封号问题，机器人稳定防封。我们外呼系统直接对接的运营商的线路，多达十几条，如果发生波动的话也能及时给你切换到备用线路，能够保证电销中小机构和企业高频外呼而不被限制。使用科大讯飞付费版识别系统，非免费版识别，机器人也分等级，价格却所差不多，高版本机器人更值得选择！AI智能电话机器人；招代理，个人使用，团购，部署都可（全国所有电销行业通用）