

# 平台怎么做才能吸引消费者？既拼模式，七人拼团玩法解析

产品名称	平台怎么做才能吸引消费者？既拼模式，七人拼团玩法解析
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

在当下这个信息传播迅速的时代，消费者对购物的倾向更加谨慎，因此传统的商业模式很难吸引他们，甚至会因为呆板的交易方式而被消费者所厌弃。在这个时代的背景下，电子商务行业衍生出了一种新的商业模式，消费者可以既能自己购买东西来省钱，又能通过分享来赚钱。这种商业模式以回馈消费者为核心，成功地吸引了很多消费者。

所以今天我们要介绍的是一种典型的七人拼团模式。

人拼团模式的玩法是什么？

在购买399商城礼包之后，就可以参加拼团活动了。

开团后,如果成为团长,则需要填满6个空位,共有7个人(包括团长在内)才算拼团成功,团长则获得团队奖励。

注:团长后台位置可以通过直接分享和间接分享的方式来实现。团长直接邀请其他人来参与拼团被称为直接分享,而参与拼团的用户通过平台排列机制自动加入团则被称为间接分享。成团后,团队奖励的变化取决于团内直接分享人数的不同:直接分享奖励为150元/人,间接分享奖励为120元/人,因此团队奖励在720-900元之间变化。

奖励说明:

团长可以选择开启拼团模式来分享奖励。直接分享6人可以获得 $150\text{元} * 6\text{人} = 900\text{元}$ ,间接分享6人只能获得 $120\text{元} * 6\text{人} = 720\text{元}$ 。

会员分享的人在商城复购时可以获得5%-45%的复购奖励。

在这个平台上获得的奖励只能用于消费,如果想要提现,就必须在7人拼团模式中分享给2人,只有满足这个条件的人才才有资格提现。这样的设计旨在鼓励会员多开团、多分享,防止出现“懒人”现象。

那么在实际操作中这个游戏看起来简单,但是又是怎样的呢?我们将通过举例来进行分析。

假设平台每天推出1000个团，每个团长在拼团时都有6个人直接分享。

只要团长开1个团，就可以获得900元奖励。

获得奖励的数量等于团长开设的团队数量乘以每个团队能够获得的奖励金额。