

推三返一，消费返现，病毒式裂变

产品名称	推三返一，消费返现，病毒式裂变
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

“推三返一”促销主题活动管理体系为企业提供支持，帮助其实现目标。

1. 自己购买可以省钱，而活动营销没有压力。
2. 锁定客户资源变得轻松，通过转发赚钱来进行营销推广。

指数级客户群提高，意味着有更多的人参与到了万物的三生中。

推三返一：

为了帮助品牌全面引流并且迅速实现裂变,在全网上首次推出了推三返一的活动。

除了能够省钱和免单，拼团还能够让人赚钱。

举个例子：

假设一支口红的价格是99元。

我自己购买了一件价值99元的物品。

如果你推荐一个朋友提交订单，你将获得20元的提成。

第2个朋友提交订单后也能得到20元提成，这样总共可以得到40元提成。

第3个朋友提交订单后，可以得到20元提成，总共能得到60元提成。此外，满三单后可以返还一单的费用，即可以退还自己原先购买的99元防晒霜或者99积分，可以直接用来购买口红。

做活动时，选择哪种商品进行裂变式变革是很重要的，因为这类游戏玩法能够根据品牌方要求设定“推

“四返一”、“推五返一”、“推N返一”。通常情况下，我们可以通过设计方案来降低商品的单量，或选择爆款商品。一旦顾客购买了这些产品，就会自动进入裂变式的循环系统。与代销商相比，这种方式可以不断增强代销商的推广主动性，以高效和持久的方式引流你的产品。