

# 剖析一下链动2+1模式为什么容易裂变，深度剖析链动2+1模式

产品名称	剖析一下链动2+1模式为什么容易裂变，深度剖析链动2+1模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

链动2+1可以快速打造会员规模,同时快速提升销量是目前速度最快的裂变模式，并且激励厂家利润分享机制让消费者在享受购物优惠的同时，也能获取利益，链动2+1模式玩法主要以低门槛、人人消费得起、轻松起步、不囤货、不压货(没有资金压力，也没有精神压力)使会员主动进行引流裂变

有三种丰厚奖励，推荐奖、见单奖、平级奖

### 推荐奖

代理直接推荐用户成为代理就可获得(代理、老板都可以获得)

### 见单奖

通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得(仅老板可得)

平级奖

上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励  
(仅老板可得)

举一个例子：

平台推出了一个售价为998元的产品礼包，成本控制在50%的范围内。为了奖励用户，平台提供了300元的奖励，并提供了直推奖100元，见点奖200元以及平级奖10%的设置。

当A购买了价值998的礼包后成为代理，然后A推荐了A1和A2也购买了998的礼包，A因此获得了100+100的直推奖励，并决定出来当老板。之后A又推荐了A3购买了998的礼包，A因此可以获得100的直推奖励和200的见点奖励。此时A3又推荐了B1购买了998的礼包。

留人机制：

走一个老板，留下两个代理,所得收益是200元。

走2个，留4个,我们得到了800元的收益。

走4个，留8个，这样就能赚到1600元。

走8个，留16个,收益为3200元。

如果团队中没有人销售两套的话，

销售+提成的总和为 $100+100+100+200 \times 2+200 \times 4+\dots+200 \times N$ ，而领导管理奖是销售+提成的总和的10%，即 $(100+200 \times 2+200 \times 4+\dots+200 \times N) \times 10\%$ 。