

湛江正隆贸易教你家用中央空调如何选择

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 湛江正隆贸易教你家用中央空调如何选择 |
| 公司名称 | 湛江正隆贸易有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 湛江赤坎区军民路19号荣基大厦15楼 |
| 联系电话 | 0759-3111003 15875951983 |

产品详情

湛江正隆贸易教你家用中央空调如何选择？

湛江正隆贸易教你家用中央空调如何选择？

大型商用中央空调问世百年以来，耗电量巨大一直成为困扰厂家和用户的难题，运行成本之高让人望而却步。节能技术也将成为商用中央空调领域永远的主题。

渠道效率

中央空调80%以上的销量要靠设计院、工程投标方等渠道获得，如果仅凭原来的家电零售渠道，中央空调很难得以普及。专业化的渠道将成为中央空调企业角逐的战场，公开信息发布渠道的建立、完善与行业的规范、自律将成为商用中央空调行业健康发展的保障。

渠道环节制约发展

几乎所有家电行业传统的渠道都不能满足户式中央空调行业特殊需要。因为户式中央空调与家用空调有着截然不同的销售方式，因此，户式中央空调市场要想做大，必须在扩大销售渠道和产品推广上下功夫。户式中央空调最主要的销售方式有：经销商小区直销、与房产商合作随着楼盘销售走、家装公司推荐销售等，其中，通过家装公司销售的户式中央空调占总数的50%以上。但是因为竞争激烈，为获得用户需求信息，经销商不得不付给家装公司“信息费”，多达三千甚至一万元，而这些成本又转嫁到用户头上，极大损害行业形象，制约户式中央空调市场推广。

专卖店成为渠道趋势

中央空调已经走进终端市场，那么就必须建立面对终端消费者的销售网络。针对上述弊端，各厂商开始加强户式空调专卖店建设，比如清华同方在北京、上海、广州、南京等各大城市同时启动“户式中央空调专卖店”，2002年12月初月，海尔在南京开设首家户式中央空调专卖店，特灵空调也将在北京开设8家直接面对家用客户的中央空调专卖店。中央空调专卖店的出现将会使厂家直接面对终端用户进行一条龙的服务。

形象店成为渠道亮点

新进入中央空调行业的伊莱克斯准备在诸如宜家家居等高档建材家居城或家具展示大厅设立“户式中央空调专营形象店”，在形象店内设置样板间，将户式中央空调与室内整体装饰结合起来，让消费者提前看到安装户式中央空调后装修过的居室效果。伊莱克斯这种做法也许会为其他处于渠道瓶颈中的企业带来一些启示。

湛江市正隆贸易有限公司，是一家集专业销售、专业设计、专业施工、专业维护保养于一体的专业空调制冷工程公司，有着多年的商用/家用中央空调工程的设计安装、维护经验，全方位为客户提供专业的服务。公司以“质量第一、信誉第一、服务第一”的宗旨，守信用，注重质量，以优质、高效的服务赢得客户的满意。为客户提供完善的一站式服务，以及终身维护保养服务，让客户后顾之忧。

多年以来本公司以丰富的工程经验以及雄厚的技术实力为多所星级酒店、大型超市商场、办公楼、工业工厂、家居场所等场所提供设计、安装、维护、保养等全方位的服务，赢得了客户一致好评并永继合作。

通过专业而完美的销售、设计、安装和服务体系为众多的终端用户提供舒适、美观、具有高品质的居住环境和可靠的商用环境。本公司经营的空调品牌包括：日立、三菱重工、开利、约克、大金、格力、美的、LG、RC精密空调等知名品牌。

本公司拥有成熟的施工队伍，拥有一批技术全面、经验丰富、施工协调、配合能力强的项目经理和施工管理人员，具备承接各种商用/家用中央空调及机电安装工程设计、安装、维护保养的能力和经

湛江市正隆贸易有限公司始终把握空调行业新趋势，提供当今世界知名品牌，以多款、高质设备及多年专业实践和最大的热忱来满足不同客户的多方面要求，实现最合理的配置。优质服务是用户满意的根本保障，由此，本公司十分重视售后服务，并努力创造一个优质、快捷、长久、无忧的服务环境。

湛江市正隆贸易有限公司

公司办公地点: 湛江市赤坎区军民路19号荣基大厦1511-1512室

联系人：陈路金

电话：15875951983

QQ: 1404611397 邮箱：clj-zhenglong@foxmail.com

湛江正隆贸易教你家用中央空调如何选择？