

# 直接从世界各地选取所需产品：选择跨境采购模式？平台模式搭建+软件开发服务+技术服务，微三云技术服务

产品名称	直接从世界各地选取所需产品：选择跨境采购模式？平台模式搭建+软件开发服务+技术服务，微三云技术服务
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

直接从世界各地选取所需产品：选择跨境采购模式？平台模式搭建+软件开发服务+技术服务，微三云技术服务

### 重要介绍：

微三云运营商学院：购买软件的坑之需求沟通不详尽 需求沟通不到位，在没有完全详尽沟通功能的情况下，进行报价，从而导致后续的设计过程以及开发过程中不断的返工，做出来的效果与预期相差太大。甚至会有纠纷，所以在前期要谋定而后动，把功能需求完全的详细化整理，出完整的功能方案并进行确定，一步步稳扎稳打，从需求确定，到设计确定，都至关重要。解决建议：考察对方的产品经理是否专业，付定金后能否能理解你的思路并做出满意的开发方案，如果不行，果断放弃找下家，不然后面够你头疼的地方多着呢。

“系统鸿沟”，大部分品牌企业缺乏数字化转型经验，不懂得如何搭建合适的数字化系统来支撑 DTC 转型。对于数字化转型，大部分品牌企业都有一段“摸着石头过河”的时期，一旦跨过这个时期就能驶入高速公路。此时选择有着丰富经验，能够相伴成长的数字化服务商是关键。微三云服务的品牌企业里，zui长的合作时间已经长达十几年，双方其实已经进入到了互相学习，共同探索的阶段。此外，很多品牌企业对 DTC 模式有个误区，认为应该策划很多直面消费者的活动，获取更多的数据，完善用户画像，当然这也没错，但是品牌企业沉淀用户数据的价值不是在于“有”，而是在于“怎么用”。

### 小编介绍：

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商

业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

## 跨境采购模式+软件开发服务+平台模式运营

你是否曾经想过，能够直接从国外采购优质的产品，以更具竞争力的价格，获得更丰富的选择？现在，小编向大家介绍一种全新的跨境采购模式，它将为大家打开全球资源的大门！

什么是跨境采购模式呢？

跨境采购模式是一种新型的电商营销方式，其本质是以卖货为核心，以跨境为基础，为用户提供更方便的采购渠道、更优惠的采购价格。跨境采购模式是一种突破地域限制的采购策略，帮助用户直接从世界各地选取符合需求的产品。无论是食品、化妆品、电子产品，还是玩具、家具，只要是用户想要的，都能在这个模式下一网打尽。而且，由于减少了中间商环节，用户还能享受到更优惠的价格和更短的采购周期。

那么跨境采购模式到底怎么玩呢？我们以商采云为例一起看一下！

玩法介绍：平台收集海外商家采购订单 由平台整合供应链采购 平台会员提供资金完成采购订单 平台集中物流发往目标国仓储 商家支付其采购费用 平台结算会员佣金。

## 采购专区：

200\$采购专区：200\$采购空运收入1.2\$-2.2\$，海运收入1.2\$-2.4\$

400\$采购专区：400\$采购空运收入2.2\$-4.8\$，海运收入2.6\$-5.2\$

600\$采购专区：600\$采购空运收入3.6\$-7.8\$，海运收入4.2\$-8.4\$

1000\$采购专区：1000\$采购空运收入6.5\$-14\$，海运收入7.5\$-15\$

注:所有收入都是按每日计算

## 静态收入：

根据会员等级不同，收入有所不同(0.5%-1.5%)

1、普通会员收入区间: 0.50%-0.75%(每天)

2、白银会员收入区间: 0.65%-0.90%(每天)

3、黄金会员收入区间:0.80%-1.05%(每天)

4、铂金会员收入区间:0.95%-1.20%(每天)

5、钻石会员收入区间:1.10%-1.50%(每天)

## 动态收入：

一级:享受一级会员20%佣金提成

二级:享受二级会员10%佣金提成

三级:享受三级会员5%佣金提成

团队长享受更多佣金提成+工资

## 会员等级：

普通会员：注册成功即为普通会员

白银会员：普通会员直接分享5人即为白银会员

黄金会员：白银会员直接分享6人即为黄金会员

铂金会员：黄金会员直接分享7人即为铂金会员

钻石会员：铂金会员直接分享8人即为钻石会员

团队长：铂金会员直接分享10人即为团队长

等级收入：

普通会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.50%-0.75%。

白银会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.65%-0.90%。

黄金会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.80%-1.05%。

铂金会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.95%-1.20%。

钻石会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入1.10%-1.50%。

团队长收入：团队长除了享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%以外，从四级开始，每级都有佣金收入2%+工资。

在跨境采购模式下，你可以轻松实现以下几点：

**全球资源，一网打尽：**无论你身处何地，只要有网络，你就可以随时随地浏览全球商品，挑选合适的供应商。跨境采购模式为你提供了丰富的选择，让你轻松实现一站式采购。

**更低价格，更多优惠：**通过跨境采购模式，你可以跳过中间商环节，直接与海外供应商洽谈业务。这不仅为你提供了更大的价格谈判空间，还能节省下一大笔采购成本。

**简化流程，提高效率：**跨境采购模式为你提供了便捷的在线交易系统，让你能够轻松完成下单、支付、物流追踪等一系列操作。无论是个人采购还是企业采购，都能在这个模式下找到适合自己的解决方案。

**品质保证，风险可控：**平台与全球众多知名品牌和供应商建立了合作关系，为你提供可靠的品质保障。同时，平台还提供完善的售后服务和保险机制，确保你的采购过程安全无忧。

现在，是时候让你的业务升级到新的高度了！加入跨境采购模式，享受全球资源的无尽魅力吧！让我们一起打开新的商业大门，为你的企业创造更多价值！

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过许多商业模式，也与许多业内大佬谈过话，对于什么模式可行，什么模式值得选择，小编有自己独特的经验与见解。说实话，小编也想在电商行业看到百花齐放的盛况，所以小编在这里为大家透透风，做跨境采购模式，现在就是恰当的时机。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要寻求合作的老板都可向小编留言获取！

扩展阅读：

微三云软件商学院：购买软件的坑之图便宜找找个人服务商 如果是直接套模板的项目，对开发环节要求不高，找能力强的个人也没有不合适，价格一般会更实惠。如果是一个需要定制化的项目，很多的功能甚至是你原创出来的，这种项目就需要团队合作，涉及创意，设计，框架，开发和测试，这就不是单人可以做到的了，再牛逼的人也很难全能。 解决建议：找成熟稳定的公司，至少开发人员也得有 100-200 人以上。“利益鸿沟”，品牌企业原有业务模式固化，利益链条过长，DTC 创新不足。即便品牌企业高层知道为了提升用户体验，提高市场竞争力，应该尽快转型 DTC 模式，但是大部分品牌企业还是难以冒着风险重构当下从研发生产到经销代理等多个层级的利益捆绑。毕竟谁也不愿意做“第一个吃螃蟹的人”。DTC 转型对于传统品牌企业而言，需要一个漫长的沟通周期，小范围的实验周期，\*后才是彻底的转型。微三云作为新零售软件数字化服务商，经常遇到处在这种周期内的品牌企业，但好在品牌企业遇到的很多困境，以及难以厘清的利益纠葛，往往可以通过各种数字化方案就能解决。数字化技术的高速发展造就了很多成熟的系统应用，为品牌企业 DTC 转型带来了极大的便利。