

新零售模式下，“肆拾玖坊”在白酒市场上占据了一席之地！

产品名称	新零售模式下，“肆拾玖坊”在白酒市场上占据了一席之地！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

“肆拾玖坊”作为一家白酒新零售企业，以其独特的商业模式和快速增长，在短短七年时间内，实现了49个品牌连续翻倍增长，并在白酒市场上占据了一席之地。

“肆拾玖坊”的商业模式核心是由股权、新零售分红和圈层营销三个关键部分构成。

首先，股权方面，公司采用了身份等级制度，根据个人在社会中的地位 and 职责来划分不同的身份层次。具体而言，总舵是总部招募的49位公司股东，每人需投资10W，共同拥有公司的真正股权，而分舵是成立时招募的200位股东，需承担销售任务。堂口则是在终端门店或体验馆招募的30个人，建立一个拥有100人以上的社群来帮助开拓市场。

其次，新零售分红权益方面，股东可以获得货价、招商收益、补货收益、年终分红、股权收益以及活动分红收益等。此外，“肆拾玖坊”还会根据股东的业绩情况进行年终分红，同时股东还可以通过股权转让获得收益，参与公司的各种活动也可以获得相应的分红收益。

在营销方面，“肆拾玖坊”通过线上线下结合开展营销活动。在线上，公司通过云店的私域流量转化和分享来促进销售。同时，在线下，“肆拾玖坊”通过沉浸式酒文化体验，如酒学空间、请茶空间和家宴厅等，向消费者传递饮酒文化和更多知识，从而建立消费者与品牌之间的情感联系，并为消费者提供高质量的服务。

与传统酒企不同，“肆拾玖坊”在新零售模式下以用户体验为主导，通过提升用户的参与感和体验感，构

建了一个全新的白酒新零售体系，使其成为行业中离用户*近的企业。

总的来说，“肆拾玖坊”的商业模式创新之处在于将股权、新零售分红和圈层营销三个关键环节有机地结合在一起，通过线上线下结合的方式开展营销活动，并提供高质量的酒文化体验和服务，从而实现了快速增长和在白酒市场中的一席之地。

如果你不清楚什么模式适合你，欢迎关注咨询！！！！