

抖音小店如何选品？选品标准是什么？

产品名称	抖音小店如何选品？选品标准是什么？
公司名称	长沙一帆信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	湖南省长沙市开福区新河街道晴岚路68号北辰凤凰天阶苑B1E1区5栋9003房-123
联系电话	17798491548

产品详情

抖音小店作为一种电商平台，选品是非常重要的的一环。选品的好坏直接关系到店铺的销售和用户体验。那么，抖音小店如何选品？选品的标准又是什么呢？下面就为大家详细介绍。

一、抖音小店如何选品

1. 价格：选品时需要考虑产品的价格，要符合用户的消费能力。对于新手来说，可以选择一些价格较低的产品，比如9.9元的商品，这类产品比较吸引顾客，也可以让达人在直播间进行引留，为店铺带来留量。
2. 市场需求：选品时要考虑市场的需求，选择一些市场上需求量较大的产品。比如夏季短袖短裤、冬季帽子围巾手套等，这些产品的需求量较大，有利于销售。
3. 商品实用性：选品时要考虑商品的实用性，选择一些能够满足用户需求的产品。用户购买商品的目的就是为了解决问题或满足需求，因此，选品时要选择能够解决问题或满足需求的产品。季节性：选品时要考虑产品的季节性。不同季节对应不同的产品需求，要根据季节的变化来选择合适的产品。比如夏季选择清凉产品，冬季选择保暖产品。
5. 关联性：选品时要考虑产品与店铺的关联性。选择与店铺相关联的产品，有利于提高用户的购买欲望和店铺的销售量。比如，如果店铺主要经营美妆产品，可以选择与美妆相关的产品进行搭配销售。

二、选品标准什么

1. 颜值高：选品时要选择颜值高的产品。在抖音小店中，商品的颜值很重要，因为通过直播展示给顾客的是商品的外观，颜值高的产品更容易吸引顾客的注意力。

2. 主播喜好：如果想和主播合作，可以选择主播喜欢的产品。了解主播的喜好，选择符合主播口味的产品，有利于建立良好的合作关系。

3. 刚需性：选品时要选择具有刚需性的产品。只有顾客有需求，才能有供给。选择一些日常必需品，满足顾客的刚性需求。

4. 性价比高：选品时要选择性性价比高的产品。顾客在购买商品时，往往会考虑商品的性价比，选择性性价比高的产品更容易吸引顾客购买。

5. 评价好：在选择商品时，要注意商品的评价。选择评价好的商品，可以提高店铺的体验分，增加顾客的购买信任度。

综上所述，抖音小店的选品需要考虑价格、市场需求、商品实用性、季节性和关联性等因素。选品的标准是选择颜值高、主播喜好、刚需性、性价比高和评价好的产品。只有合理选品，才能提高店铺的销售和用户体验。