

律师行业使用的小程序如何开发？

产品名称	律师行业使用的小程序如何开发？
公司名称	深圳漫云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	漫云科技:app开发 漫云网络:源码交付 app定制:售后一对一
公司地址	深圳市南山区粤海街道麻岭社区科研路9号比克科技大厦1701D
联系电话	18638029017 18638029017

产品详情

相信当今大多数使用智能手机的人都用过小程序，既然能被那么多人使用，自然也说明了它的价值，如今，移动互联使用人数剧增，微信功不可没。对于律师行业来说，微信的价值在于：

- (1) 庞大：极其庞大的用户群体
- (2) 习惯：已经成为一种生活方式
- (3) 传播：分享朋友圈、口碑迅速传播
- (4) 精准：多样化信息推送、快速直达

首先，律师行业做小程序的好处有：

1、营销成本低廉，具有普适性

完全免费，宣传推广的手段简单，素材的获得也十分简便全面。

2、建立更强的关系

建立相互信任、信息到达率极高的关系。其他渠道在网络上和用户形成的关系都没有微信那么强大和稳定。微信帮助他保持对自己周围圈子的曝光率。

3、发展迅速，并逐渐成熟

首先，微信正在大量获得**。这导致了很大程度一批的法律服务工作者重心偏向微信。公共平台的功能不断升级，在此基础上的其他功能，不断被进一步开发，服务范围也更加全面。

事实上，微信不仅可以是承担提供简单法律服务的平台，还可以为服务者提供引流和用户画像，为法律产品的定制指导方向。目前很多机构都开通了公众号。但是简单的回复功能对于律师是远远不够的。而小程序可以让公众平台在放大原有优势前提下融合app的很多优点，提供更多元化的功能。

通过小程序，律师的顾客可通过小程序向律师进行多种形式的咨询，顾客可以随时打开小程序随时得到解答。同时，可定期从小程序上的使用过程中选择典型或者高频的提问，让律师们进行解答，并将问题及解答内容编纂整理成公众号推文进行定期推送，使得律所的营销成果达到*大化。

*后，不论是推文还是小程序，*终都能借由社交网络分享出去。根据用户对内容的不同关注，实现进一步的裂变式营销，不断激活潜在客户需求，开拓渠道，**转化率。盈点点科技在APP开发方面有着丰富的经验，各种类型的APP软件均可以开发，既可以定制开发，又可以模板开发。