

分享购——打造裂变团队模式，微三云钟小霞

产品名称	分享购——打造裂变团队模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

分享购是一款集成了淘宝、天猫、京东、拼夕夕、美团、饿了么、滴滴打车等主流的购物平台，分享购不改变用户的购物方式，你平时在淘宝买东西，你通过分享购依然是去淘宝买东西，你平时是在拼多多买东西，你通过还是去拼多多买东西？该在哪里买孩子在哪里买，该买什么还是买什么，但是通过分享购不光可以省钱，还可以赚钱，只要用户注册分享购就可以享受超级折扣特权。

比如你正常充话费是不是没有折扣，充就是100，就算便宜也就便宜几毛钱，而在分享购充值100块钱只要95，除了充话费还有家里用的电费也是95折，中石化中石油加油也是95折，还有比如你要网购，不管你是在淘宝、京东、拼夕夕同一个产品，只要通过去购买就可以让你优惠几块几十块甚至上百块，一年下来就能让你省几千上万块钱。

那么这个模式具体是怎么样的呢？我们先从他的会员机制讲起，分享购采用五五复制的裂变机制。举个

例子：每个人都需要分享五个人，如果还有多余的将会直接滑落在你网体以下，简单来说，就是当你推广的人超过五个，多余的人就会滑落到你的下面。

每位用户可以分享5个新用户

层级框架一共为9层

假设你是第一个用户，分享5个人后，你的下级就有5个成员。

每人最多推荐5个人，当你推荐第6个人的时候，会自动按照顺序滑落在你的下级成员的伞下，就相当于你的团队上级也在帮你组建团队。

持续裂变下去，你的团队框架层级分别是5人、25人、125人、625人.....

这些人如果都在分享购消费，那么你会拿到分润。

玩法举例：

自购奖励：B用户需要在某宝购买生活用品，之前我们会直接进入某宝去购买生活用品，现在只需要用

户先进入分享购这个平台，通过这个平台进入某宝购买生活用品，购买后就能得到单笔消费的40%返佣，对于用户来说就是省钱。这就是自购奖励。

分享奖励：例如B用户是通过A用户直接进入到平台的，那么B在平台消费的第一笔订单，A用户就能得到40%的佣金。

分享购5项收益：

1.个人收益(指的是40%消费收益)

2.会员收益(指的是40%共富收益)

3.合伙人收益(指的是区域会员消费，平台返到的10%)

4.招商收益(指的是区域合伙人支付的系统服务费的30%)

5.区域推广收益(指的是推广区域服务中心收益的10%)