

设计类目天猫入驻，天猫自营旗舰店入驻

产品名称	设计类目天猫入驻，天猫自营旗舰店入驻
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

设计类目天猫入驻，天猫自营旗舰店入驻

????????????????

(?)????????

(2)????????

(3)????????

(4)??????

(5)????????

(6)??????

??

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

那么，怎样才能得到天猫的邀请入驻？

这只有两种方式：

1、你的品牌以及公司实力实在过于强大，这情况目前基本上没有了

2、通过我们这种直接与小二合作的服务商操作，由小二亲自在后台操作入驻。

如果找的走自荐的服务商，则是把你原本可以自己提交的那一套资料，发给代入驻服务商，他们帮你去提交一下。本质上与你自己提交没多大区别。如果你找的是有小二关系，真正内部操作人工干预的服务商，那么，只需要准备下面这些基础资料，提供过来后，小二开始干预操作，你耐心的等待结果即可。

这类入驻方式，就是碰运气，玩概率。市面上绝大多数的服务商都是这类服务商，比如需要远程提交、需要包装、需要考虑品牌影响力、需要做运营方案等等，这就是走自荐服务商们的特征点。

一个很现实的情况就是：

商家自己用心提交，成功率其实比这些走自荐入驻的服务商要高。很多你们接触到的服务商很靠谱吗？不靠谱，因为那都是一些业务员，可能还是刚上岗的业务员。点到即止点到即止。

设计类目天猫入驻，天猫自营旗舰店入驻

绝大多数服务商都是通过这种方式操作猫享自营的入驻，没有多少技术含量可言，只是打了一个信息差，商家知道这个操作方法后，自己也可以去操作。

只不过，这种方式一方面成功率特别低，另一方面，对资料要求高，基础要求是：

a、线上年销售额500万

b、线下年销售额1000万

线上还好办，线下1000万，对于很多商家而言就很难了。

品牌，对于一些商家所运营的品牌，不在天猫的热招品牌范围内的话，还需要以自荐的形式来进行入驻申请，那么这就需要通过天猫的审核。