

广州亿嗨消费系统商城开发公司

产品名称	广州亿嗨消费系统商城开发公司
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	服务:小程序开发 类型:APP开发 定制:商城开发
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

亿嗨消费系统开发【百度搜索羿蝉云高经理】,亿嗨消费app商城(后台演示),亿嗨消费商城软件开发(费用便宜),亿嗨消费模式开发(源码交付),亿嗨消费源码开发(三天上线),亿嗨消费小程序开发(现成案例)

免责声明:此文章来源转载于网络,仅供参考,非平台方及客服,一切与本人无关,本司做系统开发联系【羿蝉云高经理】,不做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)

商城裂变模式是电商行业中一种创新的营销方式,通过用户的社交传播和引导,实现商城品牌的快速扩散和用户的快速增长。随着社交媒体的发展和用户社交行为的转变,商城裂变模式正逐渐成为商家重要的市场营销策略。

亿嗨消费系统平台模式介绍

一、VIP

注册激活赠送10000元消费金账户没有推广权益

二、达人499元(由经销商开通)

两大权益

1、具备200个VIP激活权限

2、消费金抵扣业绩的6.5%分润

五大权益

1、具备800个VIP、40个达人激活权限

2、消费金抵扣业绩的11.5%分润

3、推荐奖30%

获得全国每天新增业绩3%加权平均分红

赠送附加产品(帮助地推)

三、区代理

达成条件:

1、总业绩15万(3月优惠政策)

2、五个市场，每个市场至少3万业绩

六大权益:

获得团队内消费金抵扣业绩的14%分润(级差)

获得团队外分享所有人到所在区消费金抵扣业绩的2.5%分润2、获得所有经销商填写收货地址在本区域，奖励100元

获得每天全国新增业绩的3%加权平均分红3%经销商芬封

推荐奖35%(级差)

3、月度新增业绩奖励

2万奖励1%10万2%30万3%100万4%200万5%500万6%

四、市代理

达成条件:

1、总业绩100万

2、五个市场，每个市场至少20万业绩

六大权益:

1、获得团队内消费金抵扣业绩的15.5%提成(级差)

2、获得团队外所有人到所在区域消费金抵扣业绩的2.5%分润3、所有经销商收货地址填写本区域，奖励100元

获得每天全国新增业绩的3%加权平均芬红3%区代芬红3%经销商芬纤

5、推荐奖40%(级差)

6、月度新增业绩奖励

说明:实体公司提供(广州、深圳、佛山、东莞)多门店核销、品牌连锁核销、供应链平台、聚合供应链、供应链管理、扫码买单、O2O收银台、多商家异业联盟、单品牌连锁门店、门店共享股东分红、门店拓客、社群营销拓客、二级分销、区域分红、招商分红微店分红、股东分红、定金阶梯团、拼团奖励、社群营销拓客、供应商管理、代理商下单、代理商补贴、推荐返现、分销活动、分销收入奖励、会员权益奖励、消费积分、商品免单、链动2+1、共享合伙人、商城核销员、经销商管理、消费赠送、区域代理管理、加权分红、超级拼团、门店股东、门店会员、社区门店、共享门店、共享店铺、积分商城各类APP系统定制开发

以上，就是关于亿嗨消费的粗略讲解，如想了解更多亿嗨消费的应用案例以及前后端体验，欢迎私信交流，获取详细方案。

亿嗨消费系统模式为商家提供了一种有效的品牌传播和用户增长策略。通过用户的社交传播和分享行为

，商城可以迅速扩品牌的影响力和用户基数。然而，在裂变过程中，商家需要更加关注用户体验和用户参与度，提供有价值的产品和优质的服务。只有不断创新和改进裂变模式的实施，商家才能在竞争激烈的电商市场中脱颖而出。