

天猫入驻类目错了，无印良品入驻天猫旗舰店

产品名称	天猫入驻类目错了，无印良品入驻天猫旗舰店
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫入驻类目错了，无印良品入驻天猫旗舰店

因此，如果你想让自己能够跟快更顺利的入驻成功，那么你得找到真正的有内部关系的服务商。

现在有很多自荐服务商都喜欢直接复制我们这种有内部小二关系的服务商写的内容。那么，如何来判断来辨别内容的原创性呢？

很简单，直接进入主页，查看该账号分享的内容风格是不是一样的。

像我们有内部小二关系的服务商，内容都讲的很直接，我们对走自荐的服务商是很不屑的。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

????????????????????????????????-?????

?.????????????????????????????????????

????????????????????????????????

天猫猫享自营的入驻方式有两种：

1、通过联系猫享自营客服，获取提交资料的入口，然后提交入驻申请

联系天猫猫享自营客服的方式：

打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线下年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下，成功率也很低。

相信很多商家朋友在跟服务商对接沟通的时候，对方时不时就会冒出邀约啊、名额啊、快速下店啊、我们又下了什么什么店之类的话术，来引导商家把资料给过去，让他们来操作。他们口中的邀约、名额，只是他们的一个说法，他们连真正的邀约是怎么一回事都不清楚，而且天猫里面，没有名额这个说法，只有饱和度这个说法，但是吧，你走自荐，你到哪里知道饱和度的情况呢？不知道，而且大多数在招商的类目，都没有饱和度的问题，饱和度的问题集中体现在专卖店与专营店上面。天猫入驻类目错了，无印良品入驻天猫旗舰店相关证件，天猫商城只接受在中国大陆进行注册的企业公司。在进行入驻时必须提供营业执照，用于注册天猫店铺的品牌只能是图文皆有的品牌形式。每个审核流程都在7天，三个流程下来，按照全部都顺利都通过的情况下，再快也要15天。自己算算3天能下店，这种chun话能信吗？这些话，纯粹是为了那些，想着急下店的商家而发明的。商家喜欢听什么，他们就说什么。目的就一个，骗取商家资料去给他们试概率。