

刚入驻天猫类目，雅戈尔入驻天猫旗舰店

产品名称	刚入驻天猫类目，雅戈尔入驻天猫旗舰店
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

刚入驻天猫类目，雅戈尔入驻天猫旗舰店

对绝大多数入驻过天猫的商家，以及从事天猫代入驻的自荐服务商而言，入驻天猫的所有流程中，品牌评估环节是难的，为什么呢？

因为绝大多数的资料，都是在品牌评估环节被驳回，而且驳回的原因都是商家不知如何改进才好的。比如：

- 1、品牌影响力不够
- 2、产品不符合天猫定位
- 3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。你们眼中他们可能会更好，是因为你不知道入驻天猫压根没有好可言，只有认不认真的说法。商家你自己认真提交，认真准备资料，其实比找自荐服务商会更稳妥一些，起码，不用担心资料被他们玩黑。

绝大多数代入驻服务商都是通过走自荐的方式在入驻，这种方式的成功率与商家自己提交是差不多的，很多服务商职业素养差一点，做的运营方案啥的，很差，其入驻成功率，还没有商家自己认真提交要高。

而只有像我们这种，直接与天猫小二直接合作的服务商，成功率会高于走自荐，这个原理，大家都能想明白。

如果以上。两个条件一个都不满足，建议商家，还是理性一点，不要听信试概率代入驻口中的邀约码。这就像，一个长相非常普通的女生，走在街上有人跟她说，她有明星气质，要包装她成为明星一样扯。自己啥条件，还是有一个清晰的认知比较好。刚入驻天猫类目，雅戈尔入驻天猫旗舰店而通过内部人工干预的方式入驻，首先一个环节，就是得绕过机器审核，说直接点，如果人工干预连机器审核也没法绕过的话，那入驻的成功率在开始就跟自荐一样，存在了不确定因素。

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。