

## 免费的旅游卡怎么赚钱？分享其中一个小方法

产品名称	免费的旅游卡怎么赚钱？分享其中一个小方法
公司名称	深圳漫云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	漫云科技:app开发 漫云网络:源码交付 app定制:售后一对一
公司地址	深圳市南山区粤海街道麻岭社区科研路9号比克科技大厦1701D
联系电话	18638161680 18638161680

### 产品详情

不知道在这里能不能遇到我的合作对象，我需要的合作对象是那种负责一个门店或者单位，采购活动物资，买一些活动赠品，或者给公司策划一些活动，奖励类似这样的相关人员都是我的合作伙伴。

我手里现在有一个旅游卡的项目，持旅游卡可以享受除大交通以外的目的地交通，吃住，门票，导游保险全部免费，并且没有任何隐形消费和强制消费，在全国有40多条精品线路可以任选其一口碑，在业内非常好，合作的方式就是你以活动促销的名义帮店里，或者采购一批价值4980的双人旅游卡，一张售价100~200元，100张起拿，然后你抽其中50%...

大概就是这么个意思

做这个项目的人很多，但是赚100万的人有几个呢，这个不言而喻，大家心知肚明，其实这个就是利用商家来赚钱，你合作的商家实力越强你就赚得越多，因为这个优惠的模式其实就是一种赠品模式，商家利用这个卡来搞促销搞活动来刺激消费增加店里的营业额从而大批量出卡，而卡商获得利润，所以快手说的神秘挑战一个月赚100万就是这个情况。

既然人家都说挑战100万了，那么利润有多大呢，这个看你渠道货源了，其他平台的价格我不清楚。

但一般来说卡成本都是一块钱，也就是说你哪怕是价值4980的卡成本也是一块钱，但是这个卡你批发出去价格就是3050所以这个利润还是很乐观了。

但还是那句话，一个月做100万的利润，这个不是常人能做到的，\*\*快手里面那就是吹牛逼，有很大的

水分在里面，以我专业的眼光来看和个人经验总结，一般人利润也就在2万到10万之间，所以大家对于旅游卡这个项目，还是要抱着一个平常心对待，不要被一个月100万1000万的冲击失去了理智，蒙蔽了双眼。

下面跟大家算一笔账，也是我自己本人做市场这么长时间真是反馈。

一个月30天除去个人私事，我一个月的工作时间在20天左右。每天时间有限其实也跑不了几家有效商家

，一般也就是10家左右，加上二次拜访等原因，一个月也就只能跑80家有效客户。这80家客户一个月拜访下来，也就合作20个客户。根据每家商家的情况不一样，这20家客户，拿卡也就1000张的样子，毕竟第一次合作。

人家有也不会拿的太多，我们取平均值，每张卡的利润是25块钱，也就是说新人小白埋头线下干市场，一个月的利润在2.5万。

然后我们再说线上，线上引流拓客，每天差不多也就30个精准客户，一个月900个精准客户。线上人是多

一点，但是大家毕竟是陌生人，不可能立马成交了，等你送人家体验卡，让人家免费去旅游，再等到人家使用完，回头再来找你，再一番讨价还价，扯扯淡，看似900个客户，其实能成交的也就30人样子。

这30个能成交，有买卡的，有开\*\*的，而且网上的这些客户拿卡几乎都是1张两张的拿，但是零售卖的

贵，一张卡的利润也就50块钱。这30个成交的客户第一个月拿卡量在500张样子，做\*\*差不多10个样子，也就是说线上利润在3万的样子。

所以总结一点，新人小白入行，辛苦一个月，利润在3万到5万的样子，后面第二个月开始，如果不偷懒

的话，利润还能再翻一倍，这个就是旅游卡这个项目的真实情况，不过好在门槛比较低，相比那些投资十万几十万的实体店还是很有搞头的，所以只要平常心对待，比上班打工还是强上不少的。