喜淘淘挂售寄售商城系统开发

产品名称	喜淘淘挂售寄售商城系统开发
公司名称	零界软件科技(广州)有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区棠东东路11号3楼B1345
联系电话	17728820401 17728820401

产品详情

从信息化到数字化，再从数字化到数字经济，技术的门槛在下降，但是对企业的挑战却越来越大，这不仅是因为技术的渗透率给企业带来的管理、组织和业务的挑战，更是因为在数字经济领域，数据正在成为关键的构建要素，而很多企业在构建数据能力，形成数据思维方面，还没有做好准备，找到门道。

喜淘淘商城系统开发，喜淘淘商城系统定制开发，喜淘淘商城系统模式详情，喜淘淘商城系统公众号开发，喜淘淘商城系统小程序开发，喜淘淘商城系统源码部署，喜淘淘商城系统APP开发。喜淘淘商城系统定制——详细了解喜淘淘商城系统模式开发详情(费用、工期、模式、制度、功能等等)——(10年经验技术娴熟) 有现成案例可参考,也可按需求开发。

温馨提示:文章资料收集于互联网,仅作为开发需求者的模式案例参考作用,与平台没有任何关系,如需定制系统请详询,玩家勿扰。

一、喜淘淘系统消费者收益： 如果在零售商城购买产品，公司给予20%的配额，有了配额才有资格进入批发区，批发区的产品是1一3折，在批发区买到商品后，在后台点寄售，由公司帮你卖出，整个流程零售区1-5天，批发区1-5天，一个周期十天，相当于10天回本金+利润+产品。

举例： 在零售区买了1000元的咖啡机公司给1000*20%=200批发卷，咖啡机寄到你家。

去批发区抢到了2折的皮鞋和手表，皮鞋和手表的零售1000元，

批发皮鞋一双200+100批发卷， 手表一块200+100批发卷 相当于你花了成本400元，这时你可以选择安，将鞋和包寄回家，B，寄售。寄售是按零售价出售的，相当于皮鞋卖了1000+手表卖了1000共计你赚了2000，但你只能拿走80%，即2000*80%=1600元。剩下的20%作为以下费用 1、商品税6% 2、分享2。4%

3、代理奖金4。1% 4、平台费7。5%

你买商品花了1000+批发商品400，共花了1400，你卖商品赚了1600

你的纯利润=1600-1400=200 相当于你10天投资1400元，得了1000价值的商品+200纯利润， 一个月30天，你可以经营三次，三次下来一个月相当于你投资1400元，赚到3000的产品+纯利润600元+本金
二、喜淘淘系统安PP市场收益 1、消费累计达3000元， 2、分享一人获得其零售金额的2。4%，

举例：如果你伙伴购买10000的产品，10000*2。4%=240

一个月他至少经营三次240*3=720元

如两笔资金经营，可以经营六次240*6=1440元 三、喜淘淘系统推广商奖励：2%： 1、直推五个经销商 2、其中三个市场流水分别达到10万 3、团队经销商人数20人 4、总流水达到50万，月新增流水5万
举例：如你的团队流水50万 50万*2%=1万，以后每月是成倍增发展算算一年的收入是多
四、代理商奖：4。1% 1、直推5个经销商 2、其中有三个市场达到推广商

备注：代理商4。1%包含了推广商2%部分（拿级差） 五、喜淘淘系统市场平级奖：

拿平级收益的30%

普通区消费送5%通证

通证将参与商城的加权分红 六、喜淘淘系统安PP小结：

零售~批发~寄售~收货~收钱

五天一轮回，就这么简单 每一轮的利润在5%-12%（根据产品的进价核定）
每月的利润30%左右现金+产品

数字经济时代，供应链的韧性和完整性被提到前所未有的高度，供应链革新也是企业降本增效的长期话题，从数字化的降本增效率，到数据化的降本增效益，数字经济时代，企业供应链改革不仅要向内部降成本，也要向外支撑业务竞争力的提升，甚至将供应链能力本身打造成一种企业的核心产品。